



## MEMORIA 2023

DATOS EXCLUSIVOS DEL GRUPO NUNSYS



## Índice

**1.** Mensaje del presidente

---

**2.** Nuestros hechos más relevantes

---

**3.** Indicadores de crecimiento

---

**4.** Nuestros pilares

---

**5.** Retos para el 2024

---

# 1. Mensaje del presidente



## Con un objetivo claro liderar la tecnología del país

Es innegable que la integración de **Inycom** ha marcado un antes y un después en nuestra trayectoria. De ser un referente en el sector tecnológico español, hemos pasado a convertirnos en un campeón nacional, con más de 7.000 clientes atendidos y una previsión de volumen de negocio que supera los 235 millones de euros. Este movimiento estratégico nos ha permitido consolidar nuestra presencia en España y Latinoamérica, con un objetivo claro: liderar la tecnología. Nuestro reto ahora es seguir fortaleciendo nuestra oferta de soluciones con el mejor talento.

Desde el inicio, supimos que el éxito de esta integración requería un modelo que uniera lo mejor de cada organización. Por ello, en 2023 lanzamos Alma Dakar, un proyecto clave para integrar valores compartidos y consolidar nuestra identidad como grupo. Liderado por un comité especializado, ha sido fundamental para fortalecer nuestra cultura corporativa, motor de nuestra evolución.

La innovación sigue siendo un pilar clave. Con la integración de Inycom, hemos fortalecido nuestras capacidades en Data Analytics, Automatización, Ciberseguridad, Infraestructuras y Cloud, reflejando nuestro compromiso con la excelencia y los servicios tecnológicos de vanguardia.

El año 2023 también ha estado marcado por un crecimiento inotrgánico estratégico. Incorporamos a nuestro grupo empresas como **IRDTelecom**, **Gystic**, **Esfera Ingeniería** e **Ininfa** en Colombia, consolidándonos en sectores clave como telecomunicaciones, industria e ingeniería. Este enfoque nos permite ofrecer un abanico de soluciones amplio y adaptado a las necesidades específicas de nuestros clientes, siempre desde una perspectiva de independencia tecnológica.

Nuestra expansión geográfica ha sido clave, con delegaciones en más de 30 ciudades de España y presencia en Oporto y Medellín. Gracias a nuestra estrategia de internacionalización, operamos en 39 países, llevando nuestras soluciones a nuevos mercados.

Confío en que, con el talento de nuestro equipo, seguiremos liderando la transformación digital con soluciones innovadoras y de alto impacto. Agradezco a nuestras personas, clientes y partners, pilares de nuestro éxito, por construir juntos un futuro de crecimiento.

**Paco Gavilán**  
CEO Nunsys

## 2. Hechos más relevantes

- 2.1. Se incorpora Inycom
- 2.2. Certificaciones de calidad
- 2.3. Productos y marcas propias
- 2.4. Proyectos destacados y casos de éxito
- 2.5. Responsabilidad social
- 2.6. Programas de Medioambiente



# Datos clave 2023

## Ejercicio 2023



Facturación  
2023

**190M€**

Previsión  
facturación 2024

**235M€**

EBITDA  
2023

**14M€**

Gasto  
salarial

**88M€**



## Personas



Personas en  
nuestro equipo

**2.500**

Nuevas  
incorporaciones

**1.106**

## Crecimiento



Clientes  
activos

**+7.000**

Presencia  
en países

**+39**

Delegaciones  
en España

**+19**

Nuevas empresas  
incorporadas

**3**

# Se incorpora Inycom



Con la suma de Inycom al grupo Nunsys se da servicio en 2023 a más de 7.000 clientes, lo que supone un volumen de negocio de 235 millones de euros. Este movimiento da lugar a la creación del “campeón nacional en materia tecnológica”.



Paco Gavilán CEO Nunsys y Máximo Valenciano CEO Inycom

“Estoy muy ilusionado con la integración de Inycom a Nunsys. Es una compañía que comparte nuestros valores y que, como nosotros, apuesta por el producto propio para diferenciarse de la competencia.” **Paco Gavilán** CEO Nunsys

Nunsys, suma a sus filas a la empresa tecnológica zaragozana Inycom en una operación que busca reforzar su presencia en España y Latinoamérica, y fortalecer así su amplia gama de soluciones, servicios digitales, alta tecnología e ingeniería en sectores clave para la economía como son banca, seguros, salud, industria, laboratorios, telco o administración pública.

Inycom se distingue por poner el foco en la transformación digital, por lo que está presente en áreas y servicios de múltiples ámbitos como Data Analytics, Automatización, SAP, Energía, Sistemas de Calidad, Ciberseguridad, Infraestructuras, Cloud y Digital Workplace, entre otros. Además, acompaña a sus clientes desde la consultoría y asesoramiento funcional y técnico, pasando por el diseño, desarrollo e implantación de soluciones tecnológicas, incluyendo el mantenimiento de estas y el soporte al usuario. Además, tras cuatro décadas en el sector

hospitalario y de laboratorios, también ofrece servicios globales que combinan tecnologías de la información, equipamiento específico y servicios de integración.

Tras este acuerdo, Nunsys e Inycom formalizaron la vigésima octava adquisición de Nunsys desde su nacimiento. Construyendo un modelo de capacidades únicas basado en un amplio abanico de partners y fabricantes tecnológicos, que permite ofrecer cualquier tipo de solución que demande el cliente con independencia tecnológica.

La incorporación de Inycom al Grupo Nunsys es una gran oportunidad para seguir creciendo. Las dos compañías comparten valores tan importantes como la colaboración, la innovación o la búsqueda de la excelencia y ambas tienen un firme compromiso en el cuidado de las personas ya que el secreto del éxito está en el talento de los equipos.

# Certificaciones de calidad



**ISO 9001:2015**  
Gestión de Calidad



**ISO 14001:2015**  
Gestión del Medio Ambiente



**ISO/IEC 27001 SGSI**  
Sistema de Gestión de Seguridad de la Información



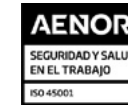
**ISO/IEC 20000-1 SGS**  
Sistema de Gestión de Servicios de Tecnologías de la Información



Certificado de Conformidad con el Esquema Nacional de Seguridad **1724-ENS/2021**  
**Nivel alto**



**ISO22301**  
Gestión de continuidad del negocio



**ISO45001**  
Gestión de la Seguridad y Salud



**ISO13485**  
Gestión Calidad de Productos Sanitarios



**UNE 15713**  
Servicio de destrucción segura del material confidencial



**ISO50001**  
Gestión de la Energía

Nuestro sistema de gestión integrado está siempre en mejora continua y de forma voluntaria realizamos y certificamos el cumplimiento de las siguientes normas de gestión:

# Productos y marcas propias

Fruto de la apuesta por la I+D+i desde los inicios, disponemos en la actualidad de un potente porfolio de producto propio.

## Barbara, monitoriza, despliega y mantiene seguras tus aplicaciones

**Barbara** es la Plataforma Edge Industrial líder, que permite desplegar, monitorizar y mantener de forma segura miles de aplicaciones distribuidas en tiempo real sobre cualquier hardware.

Barbara ayuda a las organizaciones industriales a implementar y mantener fácilmente Inteligencia Artificial a lo largo de sus activos, con la privacidad, seguridad, autonomía y baja latencia que la nube no puede proporcionar. [+ INFORMACIÓN](#)



## Evita paradas en fábrica con IBM Maximo

**IBM Maximo** permite a los usuarios acceder a un solo portal integrado para utilizar aplicaciones esenciales de supervisión, mantenimiento y fiabilidad en toda la empresa. No solo facilita la eliminación de compartimentos estancos de datos, sino que también mejora la colaboración mediante una experiencia de usuario unificada y controles administrativos compartidos en toda la organización. [+ INFORMACIÓN](#)

## AX4 mejora la colaboración en tu cadena de suministros

Comunícate y comparte información de forma eficiente para que la cadena de suministro funcione sin problemas creando una plataforma de colaboración centralizada basada en la nube. Las soluciones para torres de control basadas en AX4 te permiten sustituir las soluciones especializadas e independientes.

[+ INFORMACIÓN](#)



## Soluciones de fiscalidad Sothis de SAP

En 2023, nos enfocamos en mejorar nuestras soluciones de fiscalidad en Sothis, destacando tres productos clave:



**Sothis eInvoice Argentina**, facilita la gestión de facturación electrónica conforme a las normativas argentinas. [+ INFORMACIÓN](#)



**Sothis eInvoice Ecuador**, optimizado para cumplir con las regulaciones fiscales ecuatorianas. [+ INFORMACIÓN](#)

**Sothis Connector RDP**, que proporciona una integración eficiente y segura para la transmisión de datos fiscales en referencia al impuesto al plástico. [+ INFORMACIÓN](#)

Estas soluciones refuerzan nuestro compromiso con la adaptación a los requisitos fiscales locales y la mejora continua de nuestros servicios.

## Lupe, tu plataforma de control de presencia, accesos y visitas

Lupe



Muchas empresas tienen en Lupe el software perfecto de control de presencia y accesos de los empleados desde cualquier parte.

- Agiliza la gestión de la jornada laboral de tus empleados asignando roles y permisos con un solo clic.
- Planifica los turnos de trabajo, asigna vacaciones, gestiona las solicitudes de tus empleados.
- Ficha, solicita permisos y consulta tus vacaciones desde cualquier lugar.

[+ INFORMACIÓN](#)



# happýdonia

La plataforma para empresas que piensa en las personas.

Este 2023 Happýdonia ha alcanzado más de 150.000 usuarios, esto implica más de 40.000 usuarios, es decir un 40% más respecto al año pasado.

## Certificaciones de **calidad y seguridad**

En Happýdonia la calidad y la seguridad son pilares fundamentales en todas nuestras operaciones. Nuestro principal objetivo es ofrecer a nuestros clientes lo mejor, asegurando que nuestros productos y servicios no solo cumplan, sino que superen sus expectativas en términos de excelencia y protección.

Con este compromiso en mente, durante el año 2023 hemos trabajado arduamente para obtener las siguientes certificaciones de calidad y seguridad:



**ISO27001:** La norma ISO 27001 es un estándar internacional que establece los requisitos para la implementación, mantenimiento y mejora continua de un Sistema de Gestión de la Seguridad de la Información (SGSI). Este sistema se utiliza para proteger la confidencialidad, integridad y disponibilidad de la información. La norma proporciona un marco para la seguridad de la información que ayuda a las organizaciones a identificar y gestionar sus riesgos de seguridad de la información de manera efectiva.



**ENS nivel medio:** El Esquema Nacional de Seguridad está regulado por el Real Decreto (311/2022) de obligado cumplimiento para las Administraciones Públicas y todos aquellos que forman parte de su cadena de suministro en el ámbito de la Administración Electrónica. Su objetivo es garantizar la confidencialidad, integridad, disponibilidad, trazabilidad y autenticidad de la información digital gestionada por las administraciones públicas y las empresas privadas que prestan sus servicios a las mismas. Además, el ENS promueve la prevención y gestión de amenazas y riesgos cibernéticos, fomenta el cumplimiento normativo y la mejora continua de las políticas de seguridad, ofreciendo así una base sólida para la confianza en el espacio digital.

Estas certificaciones son un testimonio de nuestro compromiso continuo con la mejora de la calidad y la seguridad, y nos permiten ofrecerles productos y servicios que cumplen con los más altos estándares internacionales

## Integración de **Lupe** en Happýdonia



Seguimos creciendo, aliándonos con el grupo para mejorar, ofrecer el mejor servicio y un mayor número de posibilidades.

Lupe es una plataforma de control de presencia y control de accesos, presenta un entorno muy fácil de manejar y es accesible desde cualquier punto (tablet, móvil o terminal). Lupe es útil tanto a nivel del trabajador (vacaciones, justificantes, gestión de bajas, etc.) como a nivel del personal de RRHH (modificación calendarios, reserva de vehículos, gestión de altas y bajas de empleados, etc.). Su módulo de configuración le permite adaptarse a todas las casuísticas de las compañías y en su unión con Happýdonia los clientes van a poder aunar todo en una única plataforma.

## Desarrollo del **Canal del informante**

Permite a las personas de los equipos enviar denuncias de forma totalmente anónima y que se puedan gestionar por personas definidas, tanto dentro como fuera de la empresa.

- Accede dentro de las APPs como fuera, a través de un código iframe automático.
- Las denuncias son totalmente anónimas.
- Cada denuncia tiene un código alfanumérico para poder hacer seguimiento de las acciones llevadas a cabo por los gestores, pudiendo añadir anotaciones y subir documentos a posteriori.



Happýdonia responsable con el **medio ambiente** y con el conjunto de la **sociedad** de la que formamos parte.

Desde Happýdonia estamos muy comprometidos con diferentes organizaciones que hacen que nuestro mundo sea un poco mejor, es por ese motivo que nuestro producto lo destinamos únicamente a empresas, sino que también colaboramos con organizaciones como Mamás en acción o Cáritas, ayudándoles a que su labor sea mucho más sencilla.

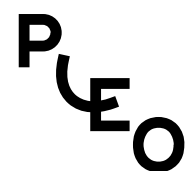
En nuestro compromiso con la responsabilidad social corporativa ayudamos a las ONGs con su comunicación interna para facilitarles la gran labor social que realizan.



“ Happýdonia no es una plataforma tecnológica más. Es una herramienta que ayuda a cambiar la cultura de las empresas desde lo más importante: la comunicación. ”

M<sup>a</sup> Carmen Lacuesta CEO Happýdonia

Para poder ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes, nos hemos unido con diferentes **partners**:



**PLEO:** Es una tarjeta diseñada para los gastos de empresa, y que facilita un control casi absoluto de los gastos de los trabajadores de una empresa en tiempo real, de los límites y de su posterior justificación contable mediante la categorización y la digitalización de recibos y notas de gastos.



**Viafirma:** Es una multiplataforma de autenticación y firma digital de documentos. Simplificamos el desarrollo de aplicaciones que requieran usar Certificados Digitales, basada en la inclusión como un servicio más, siguiendo los patrones de la arquitectura SOA (Service Oriented Architecture).

**Nuestros clientes** principales motores de crecimiento de Happýdonia.

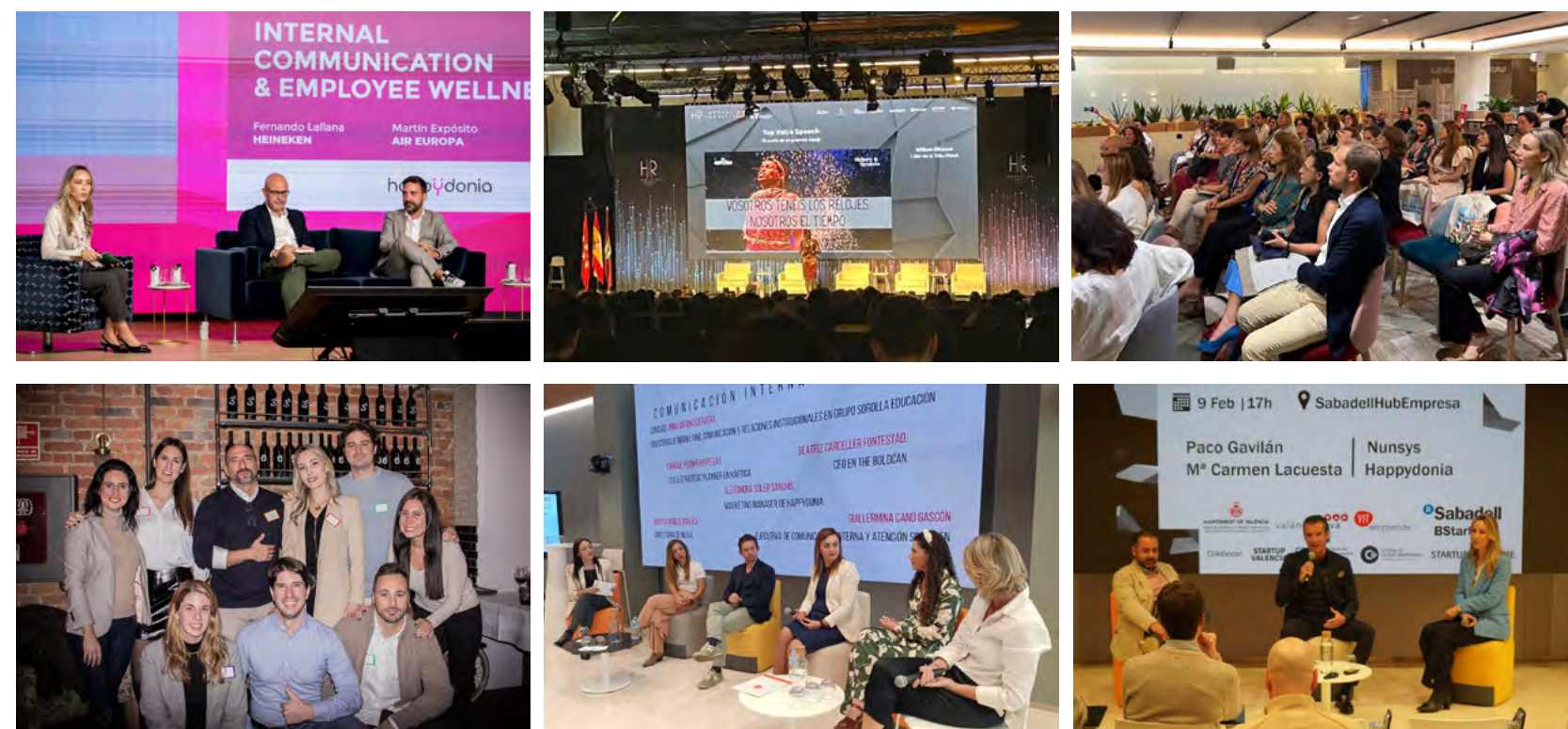
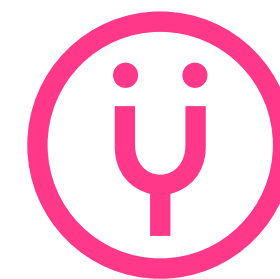
Este año se han incorporado a Happýdonia un total de **26 empresas**, entre ellas Forvia, el grupo francés de ingeniería y producción de equipos de automoción, apostando por nuestra empresa al 100% con casi todos los módulos disponibles o Palladium Hotel Group, uno de los principales grupos hoteleros de nuestro país.



A lo largo del 2023 Happýdonia ha participado en multitud de **evento y webinar**, tanto como organizador como ponente.



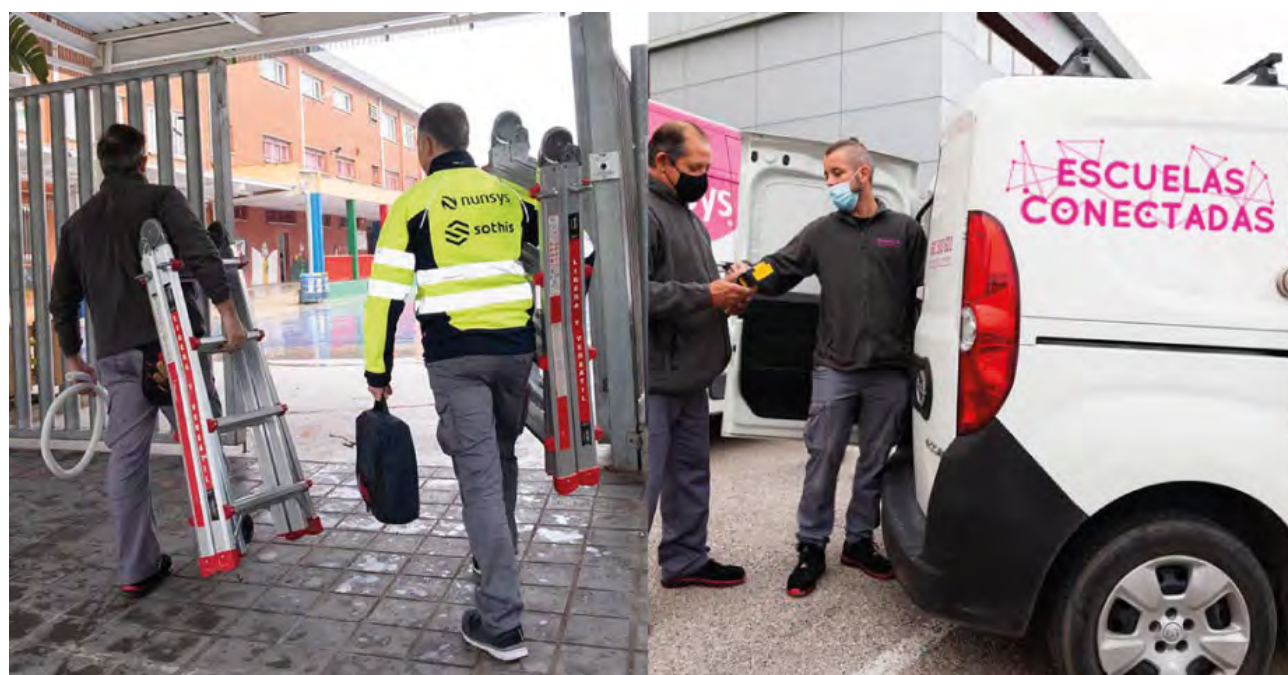
Nuestra imagen también evoluciona con nosotros, mostrando nuestros **valores y nuestro propósito de marca**.



- **25º Edición SI Connect**. En el Banco Sabadell con Nunsys. Valencia (9 de febrero 2023)
- **Gran Cena RRHH**. Con Tiago Santos. Madrid (2 marzo 2023)
- **Mascletá en Happýdonia**. Invitamos a nuestros clientes para ver la mascletá en nuestra oficina. Valencia (4 marzo 2023).
- **XI Asamblea General RRHH (AEDRH)**. Madrid (8 y 9 de marzo 2023)
- **Taller Innovación Club RRHH Castellón**. Castellón (23 marzo 2023)
- **25º aniversario Plasbel**. Murcia (30 marzo 2023)
- **Webinar junto a Viafirma**. Conversaciones Happý
- **Firma Digital**. Online (4 de mayo 2023)
- **Carrera Enki**. Fundación A Coruña. Acuerdo donación de app. Inclusión de marca Happýdonia en comunicaciones y elementos gráficos. A coruña (14 de mayo 2023)
- **Olimpiadas del Talento** organizado por RibeSalat. Invitación de Nunsys Valencia (18 de mayo 2023)
- **Jornada 360º "El Impulso del Marketing"**. Evento organizado por EVAP y Marta Iranzo. Valencia (18 de mayo 2023).
- **Evento PLEO** Nuevas Oficinas. Invitación Madrid (18 de mayo 2023).
- **Podcast TV** Departamento Felicidad. Casos de éxito de Red Social

- Corporativa – Invitación. Online (14 de junio 2023).
- **Summer Afterwork AEDRH**. Valencia (15 junio 2023)
- **Webinar junto a Abdón Pedrajas**. Conversaciones Happý Canal de denuncias. Online (15 de junio 2023)
- **HR Xperience**, colaboración María Gilabert. Usan app Happýdonia para la comunidad de Recursos Humanos. Barcelona (21 de junio 2023)
- **Fresh Sunset**. Networking con 80 líderes de negocio, HR managers, CEOs e inversores. Invitación de Fresh People. Valencia (29 de junio 2023)
- **Cena Personio**. Invitación Madrid (14 de septiembre 2023)
- **HR Summit**. Pago entrada asistente. Madrid (28 de septiembre 2023)
- **Health & Wellbeing Day 23** con Equipos y Talento. Madrid (3 octubre 2023)
- **Carrera Enki**. Fundación A Coruña. Acuerdo donación de app. Inclusión de marca Happýdonia en comunicaciones y elementos gráficos. A coruña (21 de octubre 2023)
- **Convención Anual de 2023 de NUNSYS**. Valencia (16 de noviembre 2023)
- **Webinar Canal de Denuncias** junto a Abdón Pedrajas y Cámara Valencia. Online (23 de noviembre 2023)
- **Encuentro Talento Digital (FEED)**. Asistencia general - Madrid (28 y 29 de noviembre 2023)

# Proyectos destacados y casos de éxito



## Nunsys logra su mayor proyecto para desplegar WiFi 6 con IA a los **centros docentes valencianos**

Nunsys se ha adjudicado la licitación de la Generalitat Valenciana para instalar y configurar en los próximos meses cerca de 20.000 puntos de acceso Wifi de última generación en 612 centros dedicados a la educación infantil, primaria y secundaria, así como en conservatorios, escuelas de música, Centros de Formación del Profesorado o colegios rurales, entre otros. Esto supondrá un salto cualitativo en la electrónica de los centros de la Generalitat y beneficiará a cerca de 600.000 alumnos.

Asimismo, el sistema de gestión de todo el equipamiento y el control de los centros se desplegará en los centros de datos de la Consellería de Hacienda y Modelo Económico, donde ya se encuentra albergada la anterior solución tecnológica de la Fase I. A través de la plataforma SAAS se ofrecerá una única consola inteligente para monitorear y configurar la WLAN y las redes por cable. Todo ello se hará a través de análisis continuo basado en la Inteligencia Artificial. [+ INFORMACIÓN](#)

En 2023, hemos logrado importantes avances en la implementación de soluciones, destacando los siguientes casos:

## **Sermesa** aplica la última tecnología en la gestión de atención al paciente de la mano de Nunsys

**Sermesa** presta servicios médicos y de prevención de riesgos laborales y cuenta con red propia de policlínicas que ofrecen un trato personalizado, rápido y eficaz, ante cualquier necesidad que afecte a la salud personal, familiar o empresarial, decidió apostar por darle un vuelco a la atención del paciente y gestión de cita previa telefónica de la mano de un partner especializado en servicios de contact center en el sector sanitario: Nunsys.

El proyecto de servicios de contact center cuenta con elementos de vanguardia como el enrutamiento inteligente de contactos, la inteligencia artificial o el análisis de voz.

[+ INFORMACIÓN](#)



## **Viña Costeira** y Nunsys refuerzan su alianza en el camino hacia la transformación digital

**Viña Costeira** ha impulsado la transformación digital de su negocio mediante la instalación de SAGEX3, solución tecnológica de Nunsys, que ha permitido facilitar procesos internos y de gestión de la bodega.

La implantación de SAGEX3 en la empresa ha supuesto un crecimiento exponencial en el departamento de sistemas, confiando en Nunsys como proveedor de servicios que cuenta con una amplia experiencia en proyectos de gran envergadura en la implantación de las soluciones de SAGE tanto a nivel nacional como internacional. Por su parte, Nunsys seguirá acompañando a la bodega en su camino de transformación digital. [+ INFORMACIÓN](#)



## El Data Center de **Nunsys Cloud** confía en Paessler

Desde nuestros inicios como operador, confiamos en Paessler para implantar una solución de monitorización y gestión de todos nuestros circuitos. Debido a la experiencia y satisfacción de los servicios, decidimos apostar por la misma solución a la hora de monitorizar un servicio tan crítico como los servicios de Data Center, que prestan servicio

24x7 ininterrumpidamente y que deben estar controlados al máximo detalle.

Gracias a la Monitorización con PRTG de Paessler podemos anticiparnos a los problemas y resolverlos antes de que se hagan grandes. [+ INFORMACIÓN](#)



## Implementamos la solución de movilidad BatOnroute en el centro de día **Sanivida**

Sanivida es una compañía proactiva e innovadora con una experiencia en más de 20 años en el sector servicios de atención a las personas.

BatOnRoute es la solución más dinámica y sencilla de gestión de rutas que permite optimizar el flujo de información entre el centro y los usuarios y familiares. [+ INFORMACIÓN](#)



## **Evonik** confía en SAP Sothis para permitir el cumplimiento de los mandatos regionales de TicketBAI



Como entidad global, **Evonik** debe cumplir con los requisitos fiscales locales en todo el mundo. En tres provincias del País Vasco, una comunidad autónoma de España, ese requisito es TicketBAI, con una serie de obligaciones legales y técnicas de base regional.

Evonik confió en Sothis para la adaptación del cumplimiento legal en múltiples países, utilizando herramientas estándar de SAP. Esta colaboración permitió a Evonik cumplir con las normativas locales e internacionales de manera eficiente y con la menor inversión posible.

[+ INFORMACIÓN](#)

## Damos soporte en el área financiera y de gestión a **Saica Pack**



Estamos orgullosos del éxito logrado al proporcionar soporte continuo a **Saica Pack** durante 6 años en la expansión de su sistema SAP bajo el proyecto Progress a sus plantas en Europa y EE. UU., y al brindar asistencia experta en las áreas financieras y de control de gestión, así como a sus sistemas de analítica, impulsando el desarrollo y mantenimiento de sus entornos operativos. Esta colaboración ha afianzado la confianza de este importante cliente en nuestras capacidades y servicios.

## **Inquiba** da el salto a S/4HANA de SAP con Sothis

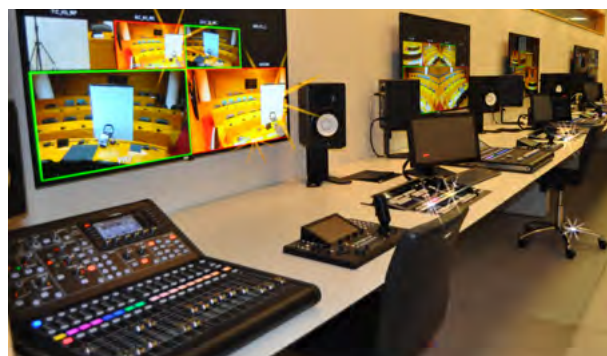


**Inquiba** empresa líder en la fabricación de productos de limpieza e higiene personal para las principales cadenas de distribución españolas, actualiza su sistema para la gestión empresarial a SAP S/4 Hana mediante el cual ha unificado la gestión de todas las áreas de la compañía en una única plataforma. Inquiba migró a SAP S/4HANA con nuestra ayuda. Gracias a esta migración mejoró significativamente la visibilidad y control de sus operaciones, facilitando la toma de decisiones informadas y aumentando la competitividad en el sector.

[+ INFORMACIÓN](#)

## Equipamiento audiovisual para **Les Corts Valencianes**

Los servicios han consistido en el suministro, instalación, puesta en funcionamiento y renovación de los equipos audiovisuales broadcast de los **Corts Valencianes**. El equipamiento periférico necesario, y todas aquellas actuaciones complementarias que requiera la correcta adecuación de los distintos componentes a la configuración de las dependencias en las que se ubica el equipamiento, su mobiliario y sus espacios anejos afectados.



## **APE Grupo** confía en Nunsys Audiovisuales

**APE Grupo** confió en Nunsys Group para transformar una comunicación convencional en una auténtica experiencia de usuario, se trataba de convertir al cliente en un espectador que vive y siente el producto. La instalación consiste en un cubo inmersivo de paredes de vidrio electrocrómico suspendido sobre el showroom. En el centro del cubo, desde donde el espectador tiene una visión general de toda la exposición, un panel interactivo permite lanzar con una sola pulsación una fascinante experiencia. [+ INFORMACIÓN](#)



## Innovación audiovisual en el arte y la cultura en el **Centro de Arte Hortensia Herrero**

Nunsys Group se convierte en el consultor técnico para la selección, suministro e instalación del equipamiento audiovisual para las oficinas centrales de la Fundación Hortensia Herrero.

Además del Diseño, suministro e instalación de equipamiento audiovisual, megafonía y arquitectura expositiva de diversos ámbitos del Centro de Arte Hortensia Herrero.



## El **CISE**, centro de control de la Policía de Valencia, ha actualizado su videowall

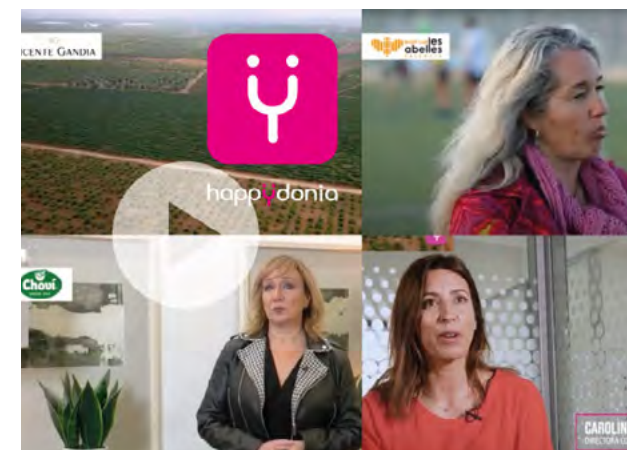
El CISE, centro de control de la Policía de Valencia, ha actualizado, de la mano de Nunsys Group y Charmex Internacional, S.A.U, su videowall con un procesador para la gestión de vídeo NovaStar

Technology H15 y ha instalado, en una sala de reuniones, un monitor Clevertouch Impact Max V2 de 65 pulgadas, que incluye un sistema de videoconferencia Poly Studio USB.



## Nuestros clientes confían en **Happydonia**

Pikolín, Osborne, Vicente Gandía, Choví, Les Abelles y Gimeno tienen en Happydonia el vehículo perfecto para trasladar la información sobre actividades entre empleados, sobre la empresa, noticias... poniendo al empleado en el centro de la compañía. [+ INFORMACIÓN](#)



## **Asmen** confía en Nunsys para garantizar la seguridad de sus datos y operaciones logísticas

El reto era implementar soluciones tecnológicas innovadoras que nos permitieran gestionar de manera eficiente el flujo de mercancías, mejorar la trazabilidad y garantizar la seguridad de nuestros datos y operaciones logísticas. [+ INFORMACIÓN](#)



# Responsabilidad social

Fomentamos la cultura empresarial inclusiva y equitativa, al mismo tiempo que fomentamos la innovación y la productividad.



**Relacionados con la gestión Personas.** El enfoque de la Política de personal es alcanzar una cultura organizativa orientada al mercado, enmarcada y evolucionando con el Plan Estratégico de la empresa. Para ello contamos con una organización que progresa acorde a los cambios continuos que nos demanda nuestro entorno.

- Empleo
- Relaciones entre los trabajadores y la dirección
- Seguridad y salud ocupacional
- Capacitación y Educación

**Relacionados con los derechos Humanos.** El comportamiento ético en Nunsys Group ha sido y es uno de los principales pilares de nuestra compañía. Un comportamiento ético es importante y esencial para nuestro negocio porque fomenta nuestro principal patrimonio: la confianza de nuestros grupos de interés. Actuar con sentido de la integridad es crucial para mantener dicha confianza y credibilidad.

- Diversidad e igualdad de oportunidades
- Igualdad de retribución entre mujeres y hombres
- Libertad de asociación y negociación colectiva

**Relacionado con nuestros Clientes.** Tal como se refleja en nuestra Política de Calidad, en Nunsys Group nos comprometemos con la prestación de servicios y productos de la más alta calidad para proporcionar a nuestros clientes la máxima satisfacción de sus necesidades y expectativas dentro de un contexto que tiene en cuenta las últimas tendencias de sostenibilidad.

- Salud y seguridad de los clientes
- Privacidad de los clientes

**Relacionado con la Sociedad.** El enfoque de gestión en cuanto a la Sociedad, está incluido dentro de nuestra Política de RSC y Código ético.

- Cumplimiento regulatorio

# Programas de medioambiente

Nunsys cuenta con acciones de sensibilización medioambiental a sus trabajadores a través de sesiones y acciones informativas.

**Cálculo de la Huella de Carbono** de los ejercicios 2021 y 2022 con certificación acreditada independiente y compensación de las emisiones generadas.



Se continúa apostando por la **política de teletrabajo**, contribuyendo a disminuir las emisiones de carbono producidas por los desplazamientos en vehículos, tanto de nuestro personal como de los vehículos de flota de la compañía.

**Renovación constante de la flota vehículos** y sustitución progresiva de vehículos de combustibles fósiles por vehículos híbridos, con

el objetivo de reducir el consumo (principalmente de gasoil) y las correspondientes emisiones de carbono.

**Instalación paneles fotovoltaicos** para sustituir parte de su consumo energético por energías renovables en la delegación central y centro de proceso de datos (CPD) de Nunsys en Paterna y en la delegación central de Inycom en Zaragoza Plaza.

**Sustituir elementos auxiliares de un solo uso**, como vasos y botellas de plástico, por otros reutilizables, como tazas cerámicas, botellas de cristal o metal.

**Gestión adecuada y minimización de los residuos generados.**

- Residuos no peligrosos, segregando en origen según su naturaleza para facilitar su recogida, cartón, madera, plásticos, papel, recortes de cable.
- Residuos peligrosos, como pilas, tóner o partes de los equipos eléctricos o electrónicos, adecuadamente identificados y almacenados, realizando su gestión con gestores autorizados.

En 2023 el grupo Nunsys, participa en varios proyectos europeos de innovación, relacionados con energías renovables:

**Sinnogenes**, proyecto iniciado por Inycom en 2023 de 3 años de duración centrado en el desarrollo de metodologías, herramientas y tecnologías que ayudará a la transición hacia la energía limpia proporcionando soluciones innovadoras de almacenamiento de energía y generación de energía flexible.

**Proyecto Remote** (desde el año 2018 a 2023), demostración práctica de una instalación de almacenamiento de energía basada en hidrógeno y pila de combustible con conexión directa a recursos renovables en un emplazamiento aislado de la red eléctrica.

Desde enero de 2020 se colabora con la **fundación SEUR** para la recogida de tapones.

Estamos participando en el **día del Árbol organizado por la Administración del Polígono de Plaza** desde 2022, colaborando los trabajadores y sus niños, en la plantación de árboles de especies autóctonas en una parcela destinada a zona verde.

Seguimos participando en el **proyecto europeo E-LAND** para el análisis de datos energéticos, por el que recibimos en 2022 el primer premio de la Energía promovido por el Cluster de la Energía de Aragón.

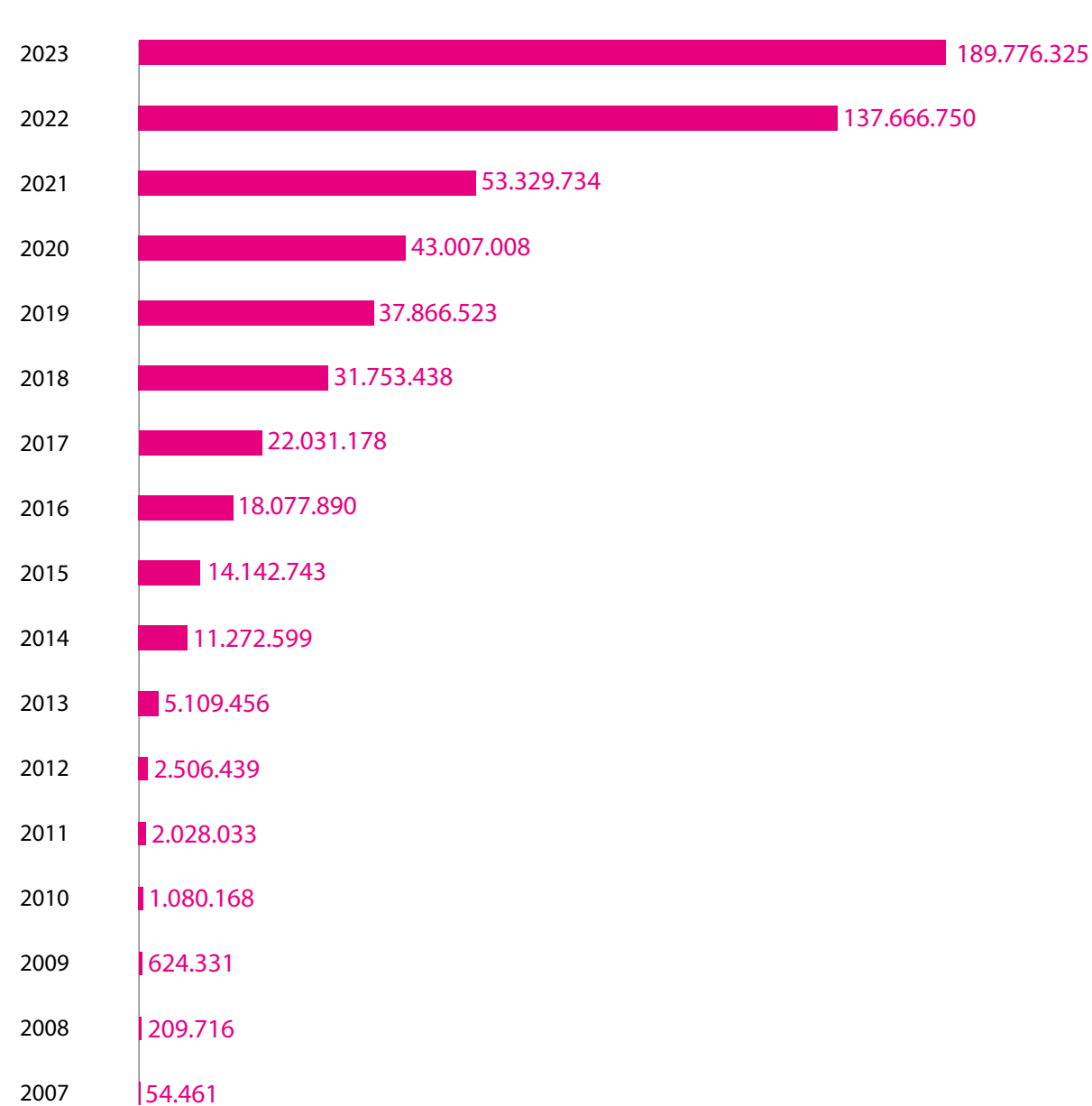


# 3. Indicadores de crecimiento

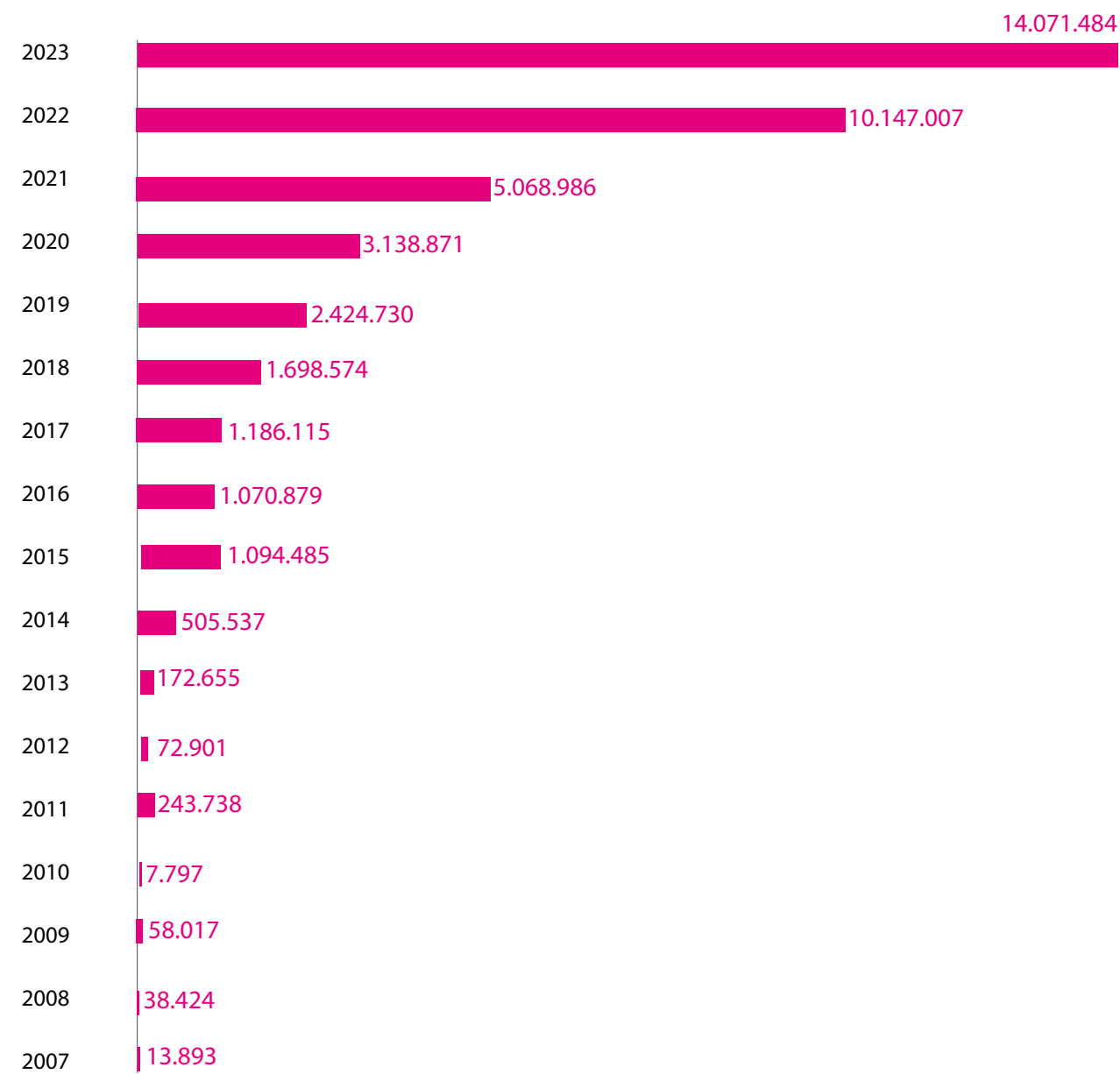
- 3.1. Ventas, beneficio y EBITDA del Grupo Nunsys
- 3.2. Evolución gasto salarial del Grupo Nunsys



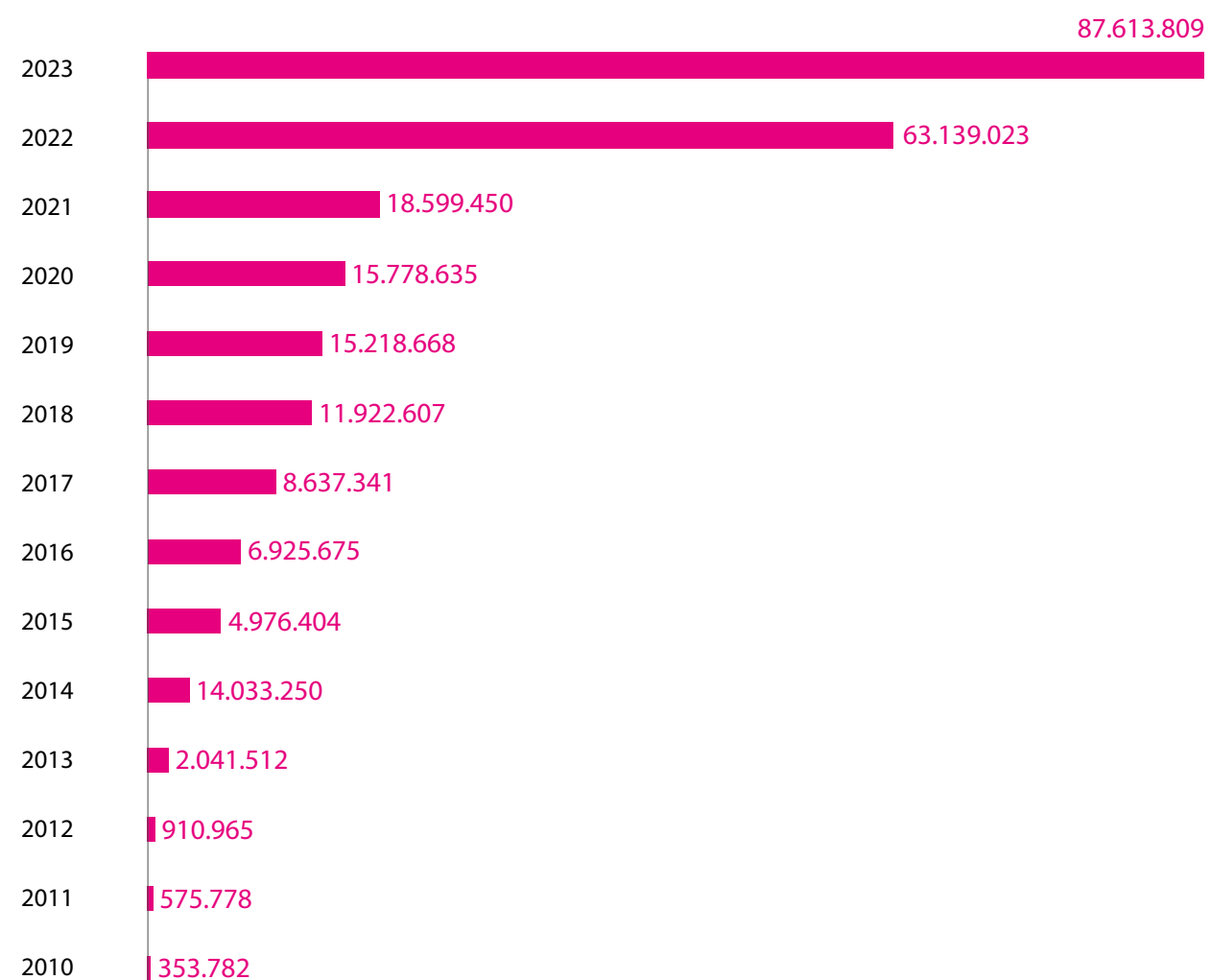
# Evolución facturación



# Evolución Ebitda

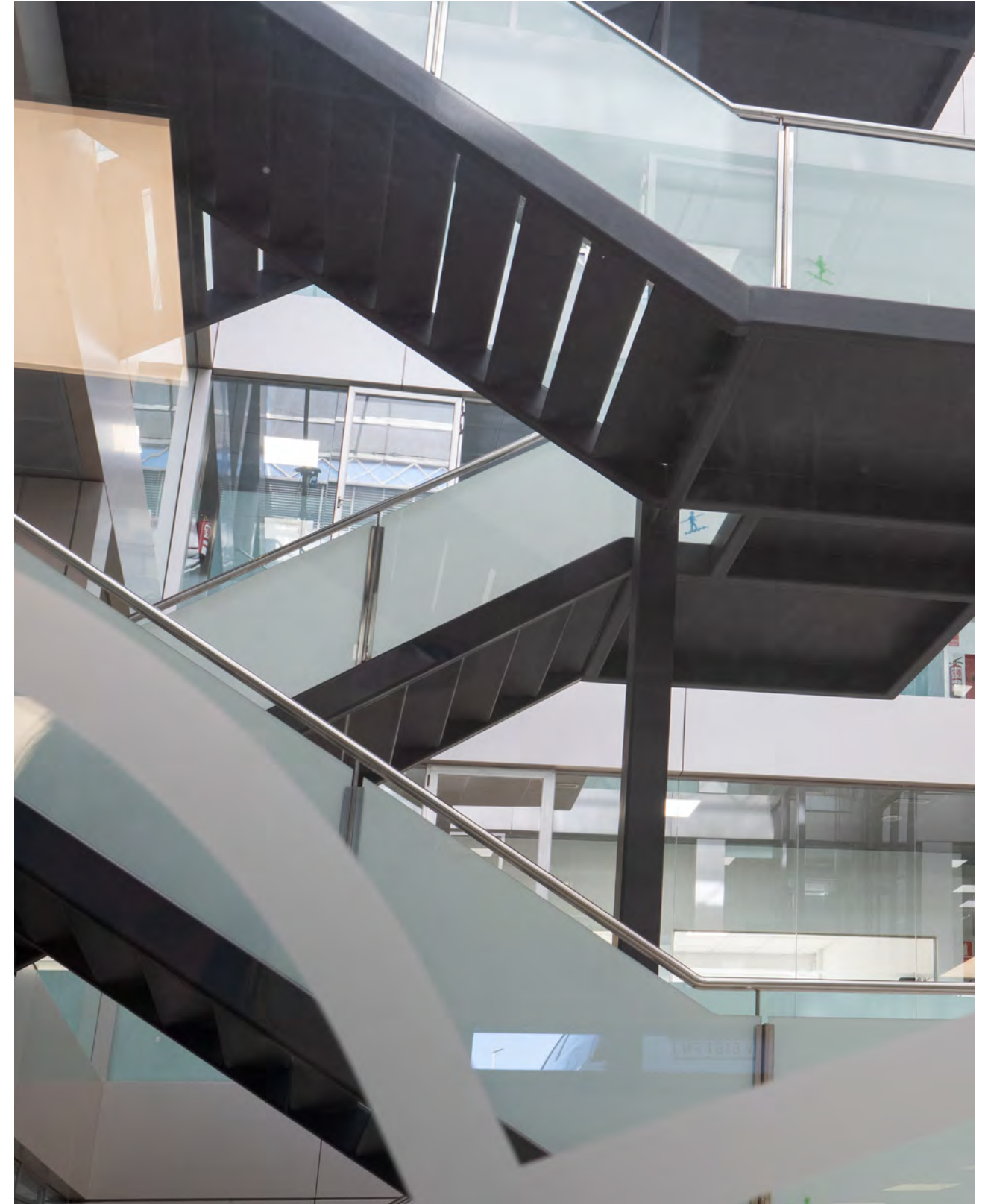


# Evolución gasto salarial



# 4. Nuestros pilares

- 4.1. Nuestros clientes
- 4.2. Equipo y cultura
- 4.3. Partners, proveedores y asociaciones
- 4.4. Sociedad



# 4.1. Nuestros clientes

- 4.1.1. Excelencia en servicios
- 4.1.2. Clientes y sectores de actividad
- 4.1.3. Generación de demanda
- 4.1.4. Presencia en el territorio
- 4.1.5. Nunsys Sothis Awards



# Excelencia en **servicios**

Tecnología de última generación, junto con el valor de las personas nos lleva a la excelencia en el servicio.



## Datos clave



Solicitudes  
atendidas

**77.714**

Sistemas

**38.698**

Seguridad de la información

**15.743**

Comunicaciones

**14.756**

Software

**7.821**

Audiovisuales

**696**

% clientes  
satisfechos

**84%**

# Cientes y sectores de actividad

Ofrecemos un enfoque integral, siendo capaces de afrontar todas las vertientes de la digitalización de nuestros clientes.

Las líneas de negocio y los principales servicios que prestamos quedan representadas en la siguiente imagen donde se muestran todos los ámbitos de especialización de Nunsys, incluidos los productos propios y cómo se integran los mismos en las distintas unidades de negocio del grupo de las que proporcionaremos una breve descripción a continuación.

## SAP

Unidad de negocio que ayuda a las compañías a potenciar la gestión de su negocio mediante las más avanzadas soluciones de SAP, reconocido líder global cuya tecnología está presente en el 77% de las transacciones globales y cuenta con más de 440.000 clientes en 180 países.

## SOLUCIONES CLOUD.

Esta unidad de negocio vela por la capacidad, la disponibilidad y la seguridad de la infraestructura de nuestros clientes, a los que se les ofrecen las mejores soluciones en la nube, que van desde el alojamiento de datos a la consultoría de migración de entornos locales a un entorno Cloud gracias a tecnologías y modelos IaaS (Infraestructura como servicio), PaaS (plataforma como servicio) y SaaS (Software como servicio).

## INDUSTRIA DIGITAL.

Desde la misma se posibilita la digitalización de los procesos industriales, cubriendo las necesidades de transformación de cualquier compañía industrial, sin importar su sector de actividad, características productivas, estado tecnológico o tamaño.

## SEGURIDAD DE LA INFORMACIÓN.

Nunsys ofrece un servicio integral de ciberseguridad, protegiendo a las empresas y entidades públicas ante cualquier posible ciberataque externo o interno, o de cualquier fallo de disponibilidad, integridad y confidencialidad.

## COMUNICACIONES.

Nunsys presta entre otros servicios de Networking empresarial, Cableado Estructurado (proyectos integrales de redes e instalaciones eléctricas y especiales), Comunicación empresarial (incluyendo soluciones de teletrabajo eficientes desde cualquier dispositivo), Seguridad Perimetral y Soluciones de Contact Center a medida. A través de Nunsys Telco proporcionamos, como operador de telecomunicaciones independiente, conectividad con la mejor tecnología disponible en tu ubicación.



## APLICACIONES DE NEGOCIO.

Proyectos de consultoría y desarrollo de software como implantación de ERP Microsoft Dynamics NAV, SAGE X3, Microsoft CRM, Analytics, Arquitectura y desarrollo a medida con integración de soluciones basadas en Inteligencia Artificial (IA), así como realización de Auditorías de entornos informáticos para evaluación de su eficiencia y rendimiento.

## SERVICIOS GESTIONADOS Y OUTSOURCING.

Permitimos a las organizaciones disponer de la externalización de una parte o de la totalidad de su servicio TIC, consiguiendo concentrar sus recursos en tareas más productivas que mejoren su crecimiento y competitividad, reduciendo costes, tiempo y esfuerzos, minimizando el margen de error en la toma de decisiones, así como incrementando la eficiencia de sus procesos.

## MEDIOS AUDIOVISUALES.

Desde esta Unidad de Negocio, Nunsys diseña e instala soluciones de comunicación que generan valor a nuestros clientes, basadas en elementos audiovisuales como pantallas, proyectores, megafonía, microfonía, etc. Las líneas de trabajo son 4: Comunicación Audiovisual, Cartelería Dinámica, Proyectos Museísticos y Servicios Audiovisuales.

## IMPRESIÓN Y CONTENIDOS.

Ofrecemos tanto Servicios Gestionados de Impresión, incluyendo desde pequeños equipos multifuncionales para oficina hasta los grandes equipos de impresión, reprografía o enfocados a departamentos de marketing y de impresión industrial (etiquetas, 3D, etc.), así como Servicios Gestionados de Contenidos y Soluciones Documentales, consultoría para la Transformación Digital de los Procesos, supervisando el control de los flujos de trabajo y de los documentos asociados.

# Generación de **demanda**



Nuestro objetivo es convertirnos en un grupo líder a nivel global, posicionandonos como partner tecnológico de referencia para las empresas en su proceso de transformación digital.

## Datos clave

Campañas de telemarketing emailing

**28**

Webinars

**19**

Eventos presenciales

**49**

Casos de éxito publicados

**+15**

Estos eventos están diseñados para educar, empoderar y conectar a las personas de maneras nuevas e innovadoras.

## Asistimos a **#PKOM2023**

Nuestro equipo al completo estuvo en **#PKOM2023**: kick off de partners de SAP España. Las ganas que teníamos de volver a encontrarnos con tantas caras conocidas del mundo SAP. Seguimos avanzando en el viaje de la digitalización con SAP



## Participamos en **REBUILD**

Estuvimos en el stand 10H820 donde dimos a conocer nuestras soluciones para el sector y experimentar con la realidad virtual. Y explicamos nuestro caso de éxito con Grupo Aldesa ¡no dudes en visitarnos!



## Se celebró **FORINVEST 2023** en Alicante, Valencia y Castellón

La jornada se celebró “con un rotundo éxito” con más de un centenar de asistentes, todos ellos profesionales del sector económico empresarial, en una intensa jornada en la que se ha analizado el contexto económico actual, las perspectivas para este 2023 y en el que se ha puesto en valor Alicante como ecosistema tecnológico innovador donde invertir.

FORINVEST tuvo continuidad en las 3 capitales de la Comunitat Valenciana, con jornadas el 8 y el 9 de marzo en Feria Valencia y el 24 de marzo en Castellón.



## Estuvimos en **BETT 2023** con nuestro producto estrella **BatOnRoute**

El equipo de BatOnRoute, con más de 800 entidades en 23 países, estuvimos presentes en la edición del BETT 2023, una de las ferias educativas más importantes del mundo. Nuestro stand estuvo en la sección de España (ND41) con nuestro llamativo color rosa.

Presentamos la solución para las rutas escolares y sus nuevas funcionalidades:

- Sistema de reserva en las rutas
- Entrega de los alumnos
- Gestión de accesos al centro y al comedor
- Nuevas Integraciones con MIS



## Acompañamos a **QUIMACOVA** en su XX aniversario



Muy contentos de acompañar, de la mano de nuestro Presidente y director General Paco Gavilán, a QUIMACOVA - Asociación de Empresas Químicas de la Comunidad Valenciana en su XX aniversario.

Muy interesante la mesa redonda: “Presente y Futuro en la digitalización de las empresas del sector químico. Tendencias para tener en cuenta”, que ha contado con la presencia de nuestro Director-Gerente Paco Gavilán. Y es que, las empresas del sector químico necesitan apostar por la digitalización para abarcar desafíos como la complejidad en la gestión de la producción y la cadena de suministro.

## Exhibición tecnológica en **Advanced Factories**

Estuvimos en Advanced Factories! donde disfrutamos de la ponencia sobre los desafíos y soluciones en ciberseguridad industrial, en la que nuestro cliente, Roberto López Márquez, CTO de Familia Martínez, expuso cómo proteger las infraestructuras críticas en la era digital.

Nuestro compañero y responsable conocimiento del área de PLM en Sothis, Guillem Carretero Sanz estuvo con Miquel Julian Vilanova Head of project engineering en Aritex, hablando sobre la integración vertical de digital twin: hacia el estándar universal producto arquitectura.



## Participamos en **Global Azure 2023** la mayor conferencia de Azure en España

Estamos muy satisfechos de haber podido participar, de forma activa, en la mayor conferencia de Azure en España. Gracias a todos los ponentes, asistentes y organizadores.

Pero sobre todo gracias a Javier Armesto González y a Miguel Hernández Sanchiz por haber dejado el pabellón de Nunsys Sothis Inycom en lo más alto, demostrando sus conocimientos.



## Debate en el Día Mundial de las Telecomunicaciones organizado por **Valencia Plaza**

Desde Nunsys Sothis Inycom no queríamos perdernos esta mesa de debate sobre la situación del sector TIC en la Comunidad Valencia, organizada por Valencia Plaza, y enmarcada en la celebración el Día Mundial de las Telecomunicaciones y la Sociedad de la Información.



## **017ENISE** Encuentro Internacional de Seguridad de la Información, organizado por el **INCIBE**



Se celebró la Jornada de Puertas Abiertas en el Palacio de Exposiciones y Congresos de León. 017ENISE reúne a los expertos más importante del ecosistema de la ciberseguridad y a profesionales de la industria del marco nacional e internacional.

Desde Nunsys Group participamos con nuestra charla "CYBERSOC VERTICAL": Proteger, detectar y responder eficientemente ante amenazas de ciberseguridad según el sector/negocio", impartida por José Luis Jiménez Izquierdo.

## Sothis y PTEC te invitamos a **Construmat**



Desde Sothis te invitamos a la feria Construmat, de la mano de PTEC, que tuvo lugar en La Fira de Barcelona del 23 al 25 de junio en el stand 1C64. Donde pudimos descubrir Concrete, la solución SAP para gestionar los proyectos de empresas de construcción, ingenierías e instaladoras, promoción y urbanismo.

Estuvimos en **Simed**, el salón inmobiliario que se celebra en Málaga



Simed, Salón Inmobiliario del Mediterráneo, se celebró en la Feria de Málaga del 16 al 18 de noviembre, donde se puso en marcha el primer foro sobre 'Oportunidades y Tendencias en Turismo Residencial' con el patrocinio de la Consejería de Turismo, Cultura y Deporte de la Junta de Andalucía, y cofinanciado con fondos europeos. Y presentamos Concrete, nuestra solución certificada por SAP para la gestión de la promoción inmobiliaria, la construcción y el urbanismo.

## Nunsys patrocina los **XXIV Diálogos Castilla y León Economía**

Nuestro Director General Paco Gavilán, participó en los XXIV Diálogos Castilla y León Económica, evento que patrocinamos junto a Abadía Retuerta.

Paco Gavilán recalcó que, desde Grupo Nunsys, queremos crecer en Castilla y León y vamos a invertir todo lo necesario para lograrlo, además de reivindicar la necesidad de contar con compañías españolas de tecnología que den servicio a nivel global.



Otro año más en **Bizz Summit ES** participando en este impresionante evento



Un placer haber participado en este impresionante evento de la comunidad de Bizapps Microsoft Dynamics 365 y Power Platform.

Muy contentos de haber aportado nuestra visión de por qué Microsoft Sales Copilot es un asistente imprescindible para nuestra fuerza de ventas.

Fuimos patrocinadores platinum, junto a IBM, de las **XVII Jornadas STIC CCN-CERT**

Desde Sothis by Nunsys Group, fuimos patrocinador platinum, junto a IBM, de las XVII Jornadas STIC CCN-CERT Centro Criptológico Nacional - V Jornadas de Ciberdefensa ESPDEF-CERT.

Este año estuvimos en el stand 54, con un mensaje muy claro: la importancia de un cybersoc vertical, una necesidad para proteger, detectar y responder eficientemente ante amenazas de ciberseguridad según el sector/negocio.



Celebrábamos las Jornadas Bienales de la **Fundación Círculo de Tecnologías para la Defensa y la Seguridad** como patrocinador plata

No te puedes perder las jornadas bienales de la Fundación Círculo de Tecnologías para la Defensa y la Seguridad, que se celebrarán los próximos 7 y 8 de noviembre en el Consejo Superior de Investigaciones Científicas, coincidiendo con el 40 aniversario de la Fundación.

Desde Nunsys Group, como Patrocinadores Plata, participaremos de forma activa.

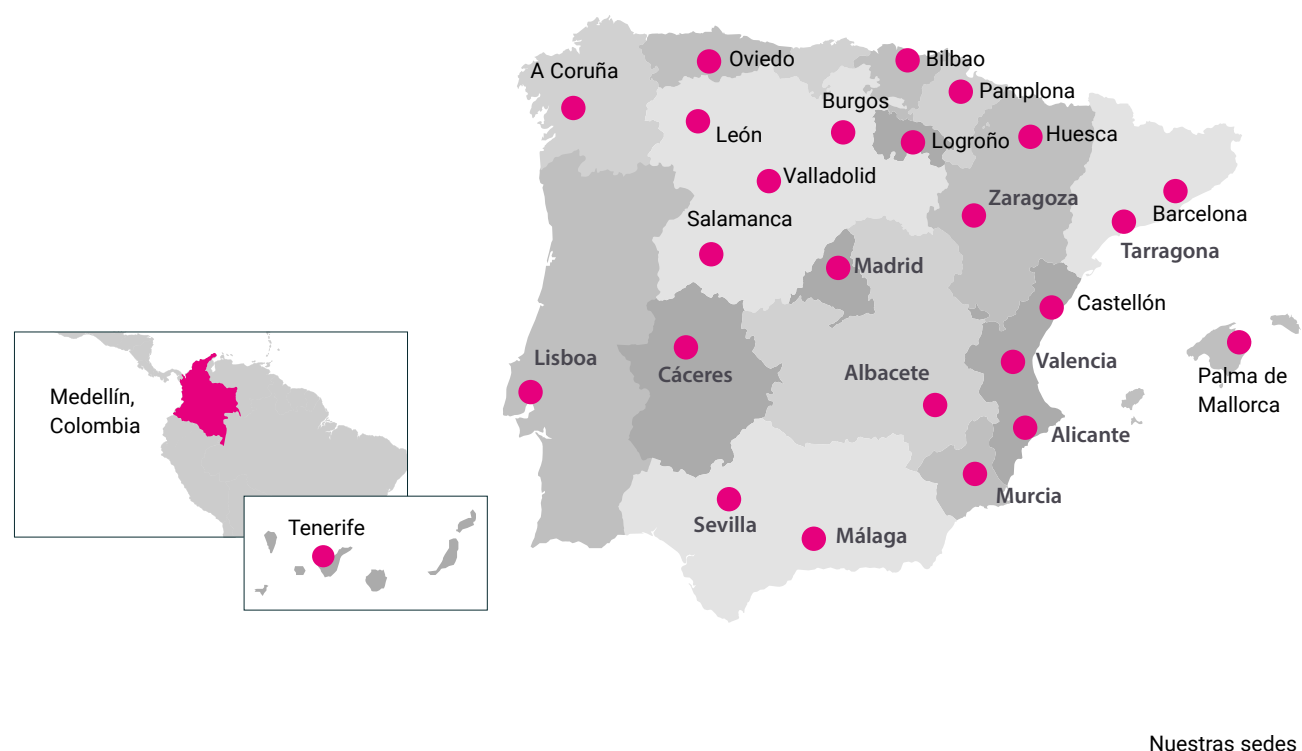


# Presencia en el territorio

Nuestra visión de negocio es ser la empresa española líder en tecnología, para ello, tenemos presencia con equipos certificados a lo largo del territorio nacional.

Nunsys inicia su expansión con la apertura de delegaciones en toda España, acompañada por un gran crecimiento inorgánico desde 2022, a

continuación, vemos en la siguiente imagen el mapa de delegaciones con los que contamos en 2023 a lo largo del territorio nacional.



En lo que al mercado internacional se refiere, seguimos en un proceso de internacionalización con aquellos productos que lo permiten, en línea con la planificación estratégica del Grupo. Nunsys. como hemos comentado antes, gracias

a la incorporación al grupo de la sociedad Sothis, ampliamos nuestras exportaciones de servicios llegando a 39 países y, además, contamos con una delegación propia en Oporto (Portugal).



# Convención anual Nunsys Group

La sede principal de Nunsys Group, se convirtió en el epicentro de la innovación y la vanguardia tecnológica con la celebración de su Convención Anual 2023.

El evento congregó a más de 200 invitados en las instalaciones que la empresa tiene en el parque tecnológico, y la entrega de premios fue presentada por Álex Blanquer, periodista de À Punt, junto a la mascota de la casa, un perro robot

que causó sensación entre los allí presentes. La 5ª Convención Anual de 2023 de Nunsys Group fue una edición muy especial caracterizada por ser la primera convención anual celebrada de forma conjunta entre Nunsys, Sothis e Inycom.

Es una noche muy especial para agradecer la confianza que depositan en nosotros los clientes, los partners, y el talento de la casa, porque con ellos hemos llegado hasta aquí.

Paco Gavilán CEO Nunsys





Durante la gala se reunieron a empresas líderes en sectores punteros de la economía, así como a los principales fabricantes de IT.

Este evento representa, como Grupo, una instancia única de encuentro con nuestros clientes por los cuales trabajamos todos los días en ofrecerles la mejor experiencia.

Los Nunsys Group Awards contaron con el patrocinio de HPE Aruba, Aura Quantic, Barracuda, Commscope, Extreme Networks, Fortinet, Hewlett Packard, LG, Kaspersky, Pleo, Siemens y Soniwall; y la colaboración de Ajoomal, Arrow, Alhua, Axis, AWS, Brother, IBM, Charmex, Cohesity, Contaval, Dataprof, Esprinet, Exclusive Networks, Hikvision, Ingram, Keapit, Microsoft, Paessler, SAP, Sonepar, Sophos, TD Synnex, Trend Micro, V-Valley, Zaltor, y Wetcon Comstor, y la tecnológica sacó músculo demostrando su independencia tecnológica.

Este año las estatuillas rosas, esculturas de hierro esmaltado elaboradas por el artista Pako Cerezuela, fueron repartidas de la siguiente forma:

- Excelencia en comunicación interna; **Velatia**
- Fábrica digital; **Hijos de Rivera**
- Transformación digital de su fuerza de ventas; **Comercial de Laminados del Grupo Añón**
- Innovación en tecnología médica; **Siemens Healthneers**
- Proyecto de integración de ciberseguridad IT y OT; **Hospital de Toledo**
- Renovación tecnológica en infraestructura de red; **AGC Glass Europe**
- Mejor proyecto de migración al cloud; **Aliseda y Anticipa**
- Compromiso con la excelencia en su servicio TIC; **Banco Pichincha**
- Excelencia en digitalización y trabajo colaborativo; **EPOCH**
- Mejor proyecto de modernización de workplace digital; **Aragonesa de Servicios Telemáticos**
- Innovación audiovisual en el arte y la cultura; **Centro de Arte Hortensia Herrero**
- Sostenibilidad y eficiencia en el centro de datos; **Vicky Foods**



Este encuentro tiene un denominador común: demostrar cómo la tecnología cambia la manera de hacer negocios en todos los sectores.

[CONVENCIÓN ANUAL NUNSYS GROUP 2023 >](#)

## 4.2. Equipo y cultura

4.2.1. Cultura alma

4.2.2. El talento

4.2.3. Compañías integradas

4.2.4. PRL



# Cultura alma

La realidad en una empresa son las verdades fundamentales y principios compartidos que guían el comportamiento y la toma de decisiones de todos sus miembros. ¿Cómo somos? ¿Cuáles son nuestros principios? ¿Qué nos diferencia para ganar?



## Este año se creó el Comité de Cultura

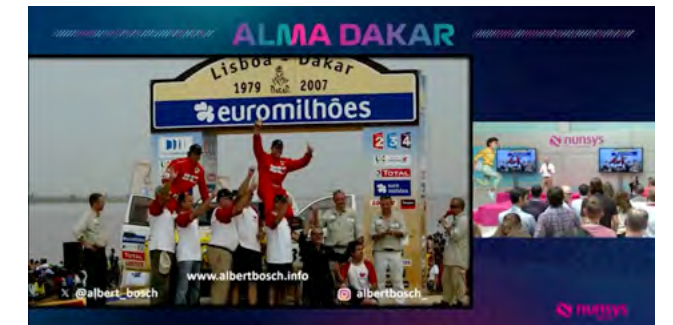
Durante el año 2023 se ha creado el Comité de Cultura formado por Pilar Ortiz, Ricard San Juan, Joaquín Guerra, José Vilar, Catalina Jiménez y Roberto Milán. Equipo que se reúne mensualmente para velar por la presentación de la cultura al resto de la organización, unificación de imagen y evento

de quiebre de presentación de Alma al equipo. En esta carrera, van a surgir imprevistos y problemas, pero como en un rally automovilístico, necesitaremos de la colaboración, el liderazgo y la perseverancia de todo el equipo, para sobreponernos y continuar creciendo día a día.

Dimos el pistoletazo de salida de nuestro proyecto de fusión cultural: **Alma Dakar**.

El 15 de septiembre de 2023 se realizó de forma híbrida el evento de presentación del nuevo modelo cultural. El evento contó con alrededor de 1000 participantes entre los asistentes presentes en el edificio Darwin, como en las Delegaciones de las diferentes oficinas y también participantes

online desde su casa. En el se presentó a toda la compañía el trabajo realizado a lo largo del 2022 y primera etapa del 2023 para dar como resultado el nuevo modelo Cultural Alma fruto de lo mejor de cada una de las organizaciones que conforma el grupo.



## Inauguramos la nueva Dirección de Cultura y Comunicación Interna

En el mes de Octubre se inauguró oficialmente la nueva Dirección de Cultura y Comunicación Interna liderada por Ana Hernández.

Los principios compartidos representa la base de la cultura organizacional y determinan cómo se conducen las actividades en la compañía. En definitiva, refleja lo que **somos**. En ellas se muestra la identidad de la empresa, y crean un sentido de unidad y propósito entre todos. Si algo tenemos claro es que nosotros construimos nuestra realidad, definitivamente lo que creas creas.



Josefina Luque



Ana Hernández

# El talento

Para nosotros es primordial facilitar a todas las personas que trabajan con nosotros la oportunidad de desarrollarse personal y profesionalmente en una empresa líder y ejemplar, disfrutando de un ambiente de colaboración, creatividad y responsabilidad.



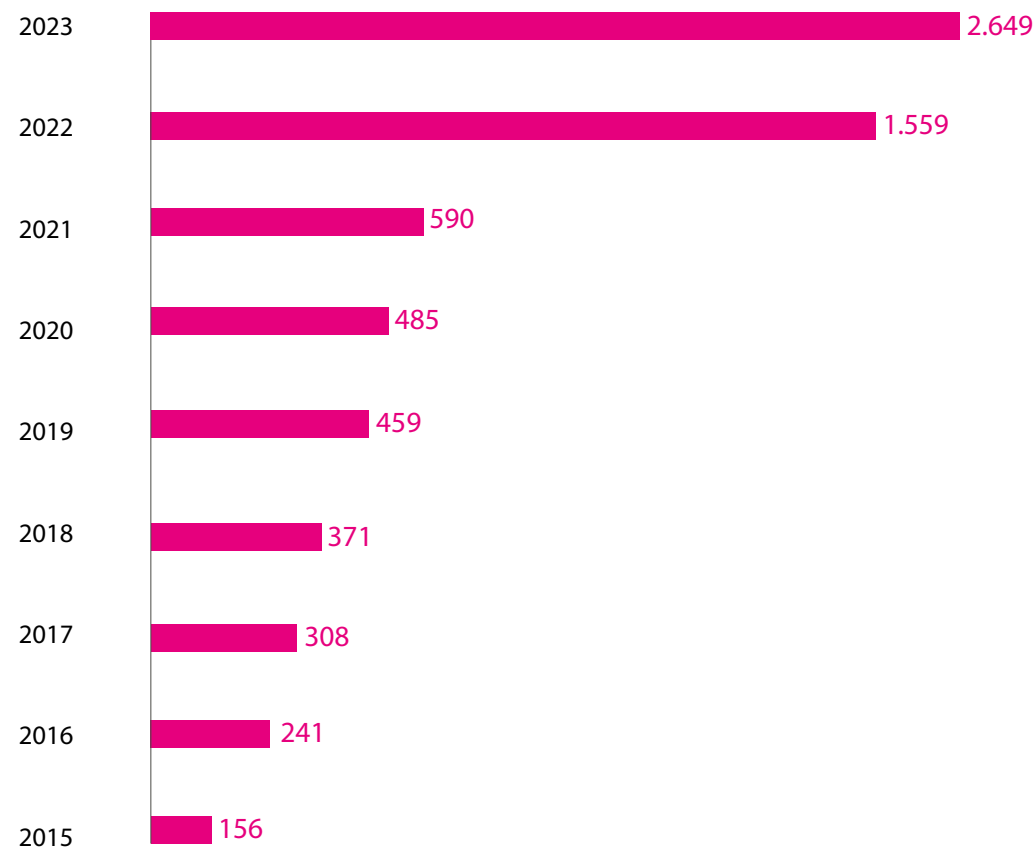
## Datos clave



Personas en nuestro equipo	<b>2.649</b>
Nuevas incorporaciones	<b>1.091</b>
Titulados universitarios, grado superior y medio	<b>90,7%</b>
De la plantilla son mujeres	<b>28%</b>
Edad media	<b>38</b>
Horas de formación	<b>24.434</b>

# Evolución plantilla

Para nosotros es primordial facilitar a todas las personas que trabajan con nosotros la oportunidad de desarrollarse personal y profesionalmente en una empresa líder y ejemplar, disfrutando de un ambiente de colaboración, creatividad y responsabilidad.



# Formación

Se han impartido 24.434 horas de formación. Formación técnica, formación en materia de igualdad, formación en materia de prevención de riesgos laborales, certificaciones, idiomas, etc.

- Formación técnica
- Certificaciones
- Transversal (destacar formación para toda la plantilla en concienciación en seguridad digital)
- Academia del talento (competencias y habilidades)
- Programa Zisne, sesiones de coaching orientadas a personas en puestos de responsabilidad.
- Tenemos acceso ilimitado para toda la plantilla a GO FLUENT, plataforma ONLINE a través de la cual pueden acceder a formación en idiomas de manera ilimitada y en grupos reducidos.



# Equipo directivo

Es el órgano de representación encargado tanto del control del negocio como de la gestión en Nunsys Group y se reúne con periodicidad mensual.

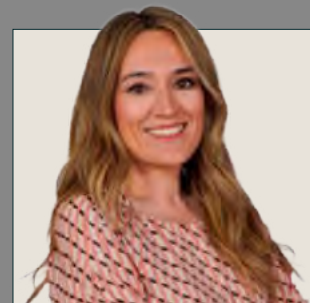
Está integrado por el consejero delegado de Nunsys Group, el director Comercial del grupo, la directora general de Inycom, los directores Financieros y los directores de las principales Unidades y Áreas de Negocio.

En el mismo se hace el seguimiento comercial y oportunidades relevantes, el control mensual del presupuesto (resultados clave) y del cumplimiento de los objetivos estratégicos de la compañía, mediante la revisión y control de los KPIs correspondientes.

El Comité de Dirección es también el foro en el que se comunican las inquietudes detectadas en cada departamento, sector o área que puedan afectar a la consecución de los objetivos establecidos. Así mismo, en él se concretan y aprueban acciones de mejora estableciendo la prioridad de las mismas.



**Paco Gavilán**  
Director general de Nunsys Group



**Beatriz Calvo**  
Directora General de Inycom



**Roberto Milán**  
Director comercial general



**Salvador Miquel**  
Director financiero



**Vicente Ortí**  
Director financiero



**Pedro Zaldivar**  
Director UNE Cloud



**Antonio Cardona**  
Director UNE SDAI



**Raul Jiménez**  
Director UNE SDAI



**Carlos Herrero**  
Director UNE SAP



**Jesús Pérez**  
Director UNE Comunicaciones



**Manuel Bou**  
Director UNE Comunicaciones



**Ximo Guerra**  
Director UNE Industria



**Nacho Casanova**  
Director Servicios Gestionados



**Juan Darocha**  
Director Servicios Gestionados

# Flexibilidad y beneficios

La presencialidad favorece las relaciones sociales, el teletrabajo la conciliación y la optimización del tiempo, el modo híbrido de trabajo se posiciona como la opción predilecta de empleados y empresa.

- Incrementar el sentimiento de pertenencia de los empleados
- Reforzar la cultura Nunsyana y relaciones
- Fidelizar talento
- Garantizar resultados y mejora continua
- Nuestra norma corporativa es un 70 - 30 (70% presencial - 30% teletrabajo)

Para poder expresar al máximo el salario bruto Nunsys ofrece a sus empleados los siguientes servicios exentos de IRPF:

- Tarjeta Restaurante
- Guardería
- Tarjeta Transporte
- Seguro de Salud
- Formación



# Iniciativas

Queremos ser ágiles y organizados, que te sientas acompañado y que hagamos más fácil tu carrera y sobre todo más Happy

## ¡Soy **Fan!**

Es un programa de referidos mediante cuyo propósito es el de atraer talento a la compañía a través del boca a boca de los propios trabajadores. Si las recomendaciones terminan en contratación, la persona obtiene una recompensa.



## ¡Eres un **crack!**

Es una iniciativa con la que queremos premiar el trabajo bien hecho. Cualquiera de nuestras personas puede nominar la labor de otra. Se realiza un sorteo sobre todas las nominaciones del mes y el ganador obtiene un premio.



## ¡Comparte coche con **Compicar!**

Es una iniciativa que busca facilitar el acceso a las oficinas para todos/as las personas que no tienen vehículo ayudando además así de manera directa al cuidado del medio ambiente.

A través de happýdonia se pone en contacto tanto aquellas personas que busquen vehículo para ir a las oficinas como aquellas personas que ofrezcan su vehículo compartido.

HAZ **CompiCar**

COMPARTE / AHORRA / RESPETA



# Igualdad, diversidad y bienestar

Hoy y cada día es **#8deMarzo** día de la mujer

Con el objetivo de visibilizar a la mujer en el sector tecnológico, se publicó una foto collage donde aparecían las mujeres que se habían incorporado a la compañía durante el último año.

En Nunsys Group apostamos y reivindicamos la igualdad. Aún queda mucho camino por delante pero seguimos trabajando como sociedad para crecer en un mundo libre de barreras, estereotipos y discriminaciones. Estamos orgullosos de contar con mujeres que hacen que nuestra organización sea mejor cada día. Gracias por ser y por estar, por vuestra dedicación, pasión, honestidad y carácter innovador.



Participamos en el **Evento Women Approved** rompiendo estereotipos

Este 13 de julio celebramos el evento "Women Approved" con más de 30 empresas pioneras del sector STEM para compartir Best Practices de acciones que promueven el talento femenino en el sector.

Hay menos de un 25% de mujeres en este sector y los avances son muy lentos, así que nos hemos propuesto el reto de cocrear nuevas estrategias innovando e inspirarnos en las acciones con mejores resultados.



Una gran oportunidad para avivar los valores que nos distinguen como equipo. Queremos que cada uno de vosotros os sintáis plenamente involucrados.

Tuvo lugar nuestro ya clásico **pádel empresa**

Disfrutaremos de lo que se está convirtiendo en un clásico: el torneo de pádel Nunsys Group, demostrando los valores que nos unen. Fue muy bonito ver como cada año, la afluencia es más masiva, demostrando los valores que nos unen: compañerismo, felicidad y trabajo en equipo.

Gracias a todos los que hicisteis posible este eventazo, y en especial a nuestros patrocinadores Sanitas y Ferrer&Ojeda.



No nos perdimos **La Carrera de las empresas**

El pasado 7 de mayo desde Nunsys | Sothis participaremos en la I Carrera de las empresas de Castellón y en la X edición de la Carrera de Empresas Valencia.

Con una distancia: 5.000m y 10.000m, la Carrera de Empresas pretende convertir el deporte en un nexo de unión entre los trabajadores de las empresas que participan en ella, y fomentar una actitud distendida y colaborativa con los propios compañeros y los otros participantes.



# Eventos

Son momentos para fortalecer nuestra unión, consolidar los lazos y volver a enfocar el norte de nuestra brújula para conquistar la meta: Ser la empresa española líder en tecnología.

## ¡No hay que perderse nuestro **Summer Family Day!**

El jueves 15 de Junio en el edificio ubicado en Charles Robert Darwin, tuvo lugar una gran Fiesta, para darle la bienvenida al Verano entre risas, música, bailes y sobre todo mucha diversión. Un evento para grandes y pequeños en el que lo importante es reunirnos para disfrutar.

Hubieron actividades para los más peques del equipo y también un espacio para que los mayores puedan compartir entre compis en este Summer Family Day 2023.



## ¡Terrorífico **Halloween** en Nunsys Group!

Nos sumamos a la fiesta de Halloween con un terrorífico Concurso de Disfraces en Happydonia el viernes 27 de Octubre. Para la ocasión contamos con un jurado con criterio que premio la originalidad del mejor disfraz. Hubieron dos premios:

Premio al mejor disfraz individual: El ganador/a se llevó una Nintendo Switch.

Premio al mejor disfraz colectivo: Un desayuno para el grupo ganador

Ese día trabajamos rodeados de diablos, brujas, zombis, momias y vampiros!!!



## ¡Nos visitan desde Oriente **Los Reyes Magos!**

Disfrutamos la Navidad todos juntos y con los más peques de la casa. El miércoles 4 de enero vieron a visitarnos los Reyes Magos a nuestra Sede en Charles Robert Darwin, 13 Parque Tecnológico.

Los niños cuyos papás y mamas trabajen en las Delegaciones pudieron saludar y hablar a S.M el Rey Melchor por videoconferencia.



## ¡Cómo disfrutamos el **Christmas Jumper Day!**

Se animó a las personas a ir a la oficina con un jersey navideño, pudimos ver los jerseys navideños con los diseños más originales. A través de Happydonia se votó a un ganador que recibió un premio.



## ¡Un **Brindis de Navidad** con mucha alma !

El 22 de diciembre celebramos nuestro tradicional brindis navideño en el que Paco Gavilán nos contó como cerramos el 2023 y nuestras metas a conquistar en el venidero 2024.

Cada uno desde su ciudad, unidos por la tecnología nos reunimos a las 14h para compartir un momento de encuentro y reconocimiento como Grupo. Como bien sabemos, como empresa IT, la tecnología más que alejarnos nos acerca a poder estar juntos, codo a codo, no importan los kilómetros.



# Compañías integradas

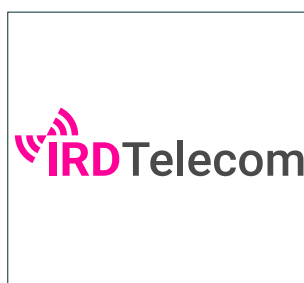
Nunsys continúa su crecimiento inorgánico con la incorporación de más de 30 empresas especializadas en tecnologías.



## Nunsys compra la empresa tecnológica zaragozana **Inycom**

La compra de la empresa tecnológica zaragozana Inycom en una operación que busca, reforzar la presencia en territorio estatal y Latinoamérica y fortalecer así su gama de soluciones, servicios digitales, alta tecnología e ingeniería.

Para Inycom, que cerró el ejercicio anterior con una facturación de 50 millones de euros, el motivo de este movimiento no es otro que ser más competitivos ante un mercado en el que las compañías del sector cada vez están más concentradas.



## Nunsys adquiere **IRDTelecomunicaciones**

**IRD Telecomunicaciones**, una empresa con sede en Tarragona, que cuenta con más de 25 años de experiencia en el sector. Especializada en infraestructuras de telecomunicaciones, sistemas de vídeo vigilancia y telefonía IP, y desarrolla soluciones personalizadas.

*“La integración de IRD Telecomunicaciones a Nunsys supone un escalón más en nuestro plan de crecimiento. Es una compañía muy reconocida en el sector de las telecomunicaciones e infraestructuras que ha recibido varios premios y reconocimientos por su innovación y excelencia”, recalca Paco Gavilán, director general de Nunsys.*

*“Para IRD Telecom, unirse a un grupo como Nunsys es garantía de futuro y continuidad ya que hablamos el mismo idioma y trabajamos con los mismos fabricantes de tecnología. Sabemos que tanto, clientes como empleados, se van a ver beneficiados de esta unión.”, destaca José Manuel Pastor, gerente de IRD Telecomunicaciones.*



## Nos posicionamos en América Latina con la compra de **Ininfa** Colombia

La integración de **Ininfa** supone una revolución, puesto que es partner oficial de Siemens en Colombia. Todo ello supondrá ampliar la capacidad de implantación de soluciones MES/MOM de control de la producción y gestión integral de los procesos en Latinoamérica a través de la unidad de negocio Industria Digital de Sothis.

El nuevo acuerdo ha sido visto por Paco Gavilán, director general de Nunsys, como una oportunidad única que refuerza la presencia de la compañía en Latinoamérica. Por su parte, Yesid Delgado, gerente de Ininfa, se ha mostrado satisfecho por formar parte de Nunsys y contribuir a la expansión de sus soluciones tecnológicas en la zona de Latinoamérica.



## Nunsys adquiere **Esfera Ingeniería** para reforzar su oferta industrial

**Esfera Ingeniería**, compuesta por un equipo de más de 60 profesionales y una experiencia de más de dos décadas con proyectos realizados en más de quince países, cuenta con una facturación que ronda los 15 millones de euros anuales. Esta compra consolidará a Nunsys en su área industria. Asimismo, supondrá incorporar una cartera diversificada de clientes referentes en sus ámbitos de actividad como son Leche Celta, Biológica Nature, Quimi Romar, Forenqui, ADL, Kimitec o Cosmewax.

La tecnológica valenciana tiene alianzas con líderes mundiales como Siemens o IBM, dentro del ámbito industrial, la implantación de sistemas de automatización, así como en IOT, MES/MOM y PLM/ Gemelo Digital, garantizan la competitividad.



## Nunsys cierra la compra de la consultora asturiana, **Gystic**

**Gystic**, consultora asturiana de Tecnologías de la Información y Telecomunicaciones especializada en la optimización de el uso de la tecnología minimizando las averías, contingencias y otros problemas, con amplia experiencia en las principales tecnologías del mercado, dispone de personal de soporte en todo el territorio nacional.

*“La compra de Gystic nos refuerza en la cornisa cantábrica y tenemos clientes comunes como Arcelor Mittal.”, recalca Paco Gavilán, director general de Nunsys.*

# Seguridad y salud en el trabajo

Es fundamental priorizar la seguridad y la salud de todas las personas que forman parte del Proyecto Nunsys Group. Destinar recursos a la prevención, introducir avances en los procesos y proporcionar medidas de seguridad laboral, demuestran un compromiso con el bienestar de la plantilla.

## Formación personas

Formación inicial según art 19 LPRL	<b>630</b>
Formación oficio convenio de la construcción	<b>2</b>
Formación actuación en emergencias	<b>12</b>
Formación nivel básico en prevención	<b>10</b>
Formación altura	<b>30</b>



## Datos clave

Índice de absentismo	<b>630%</b>
Número de accidentes sin baja	<b>25</b>
Número de accidentes con baja (todos leves)	<b>14</b>
Horas de formación sobre riesgos laborales	<b>600</b>
Horas de formación inicial sobre recursos preventivos	<b>1.260</b>

Auditoria reglamentaria del Servicio de Prevención  
Mancomunado de Nunsys Group: el 17 de febrero de 2023

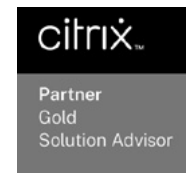
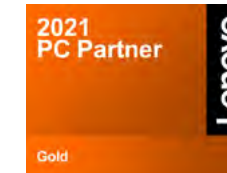
## 4.3. Partners, proveedores y asociaciones

- 4.3.1. Status partenariado
- 4.3.2. Eventos con partners
- 4.3.3. Nuevas asociaciones
- 4.3.4. Patrocinios con asociaciones
- 4.3.5. Reconocimientos y premios



# Status partenariado

Desde Nunsys Group apostamos por tener alianzas y ser partner de los principales líderes mundiales del sector tecnológico.



# Eventos con partners

De la mano de los principales fabricantes de tecnología, protegemos la información de nuestros clientes, estandarizamos sus procesos y mejoramos sus operaciones y ventajas competitivas.

## Bussines & lunch con nuestro partner **IBM**

Junto a nuestro partner **IBM**, organizamos este exclusivo encuentro de CIOs en el hotel España en Barcelona, donde pudimos conocer las tecnologías clave para la detección proactiva de amenazas y la gestión de vulnerabilidades e incidencias en un entorno global.

El innovador Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) del Grupo Nunsys ofrece un servicio diferenciador que combina inteligencia ante amenazas y una respuesta rápida ante incidentes de seguridad, en modalidad de 24x7x365 real.



## Almuerzo tecnológico de la mano de **Fortinet**

Tuvimos el placer de organizar junto a nuestro partner tecnológico **Fortinet**, un exclusivo encuentro de CIOs donde se debatió sobre los retos para una protección OT de seguridad integral y cómo afrontarlos. Posteriormente degustamos los mejores platos de Ricard Camarena, restaurante de autor 2 estrellas Michelin, acompañados por su fantástica bodega de vinos.

Contamos con la presencia de Eduardo Oliver del Pozo, Regional Account Manager Fortinet, y Jesús Pérez, Gerente de Negocio de Comunicaciones de Nunsys | Sothis.



## Espectaculares **Mascletás** 2023

Como todos los años pudimos disfrutar, desde un enclave maravilloso en el mirador de las oficinas de happydonia en la Plaza del ayuntamiento junto con nuestros partners,

**Hewlett Packard Enterprise, Microsoft, IBM, Siemens, SAP, Fortinet, Veeam, SonicWall, Samsung, Cohesity, InConcert, Trend Micro y Dell EMC** de las Mascletás 2023.



## Exclusiva regata con nuestro partner **Sophos**

El pasado Septiembre tuvo lugar una actividad deportiva exclusiva, donde se compitió como parte de la tripulación en un velero de regatas.

Se finalizó la jornada con una estupenda comida en el Real Club Náutico de Valencia, acompañados de grandes especialistas de nuestro partner **Sophos** que nos dieron las claves de por qué más de 16000 clientes confían ya en su solución de detección y respuesta ante amenazas avanzadas como el ransomware.



## Acompáñanos a nuestro partner **AWS** en su primer evento en Valencia

Nunsys Group, junto a **Amazon Web Services (AWS)**, tuvimos el placer de organizar este exclusivo encuentro en el que conocimos cómo usar la nube para llevar tu negocio al siguiente nivel y cómo puede ayudarte a innovar rápidamente con soluciones flexibles y confiables a cualquier escala.

Amazon Web Services (AWS) es la nube más adoptada y completa en el mundo, que ofrece más de 200 servicios integrales de centros de datos a nivel global.



## Gran evento sobre lowcode y AI generativa, junto a nuestro partner **Mendix**

Una placer poder haber participado en este gran evento sobre lowcode y AI generativa, junto a nuestro partner **Mendix**.

Con una interesante y divulgadora charla de Gabriela Zornoza sobre la Composable Enterprise donde Mendix ofrece una plataforma completa en torno a este concepto.

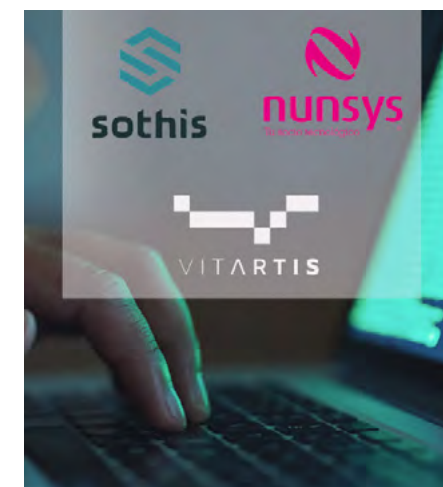


## Participamos junto a nuestro partner **Kaspersky** en el evento presencial: La ciberseguridad en entornos industriales OT/IoT

Desde Nunsys Group, junto a nuestro partner tecnológico **Kaspersky**, organizamos esta jornada en el Gran Hotel Domine Bilbao, donde conocimos las medidas que los analistas de Kaspersky recomiendan implementar para proteger a las organizaciones de las nuevas amenazas y apoyándose en nuestros servicios de valor para elevar tu nivel de madurez en ciberseguridad.



## Programa de protección de la seguridad y activos en planta que se realizo con **Vitartis** en Valladolid



Donde se habló de las amenazas y desafíos explicados a través de un caso práctico con Gemelo Digital en el sector alimentación. También pudimos disfrutar de una demo práctica con las gafas de realidad virtual y simulación de la planta productiva de cliente de fabricante de pan, cárnico y agroalimentario.

## Nunsys-Sothis y SGS desvelan los retos en la digitalización con la colaboración de **Siemens**

En una jornada organizado en Valladolid por **Castilla y León Económica**, con el patrocinio de Nunsys-Sothis y SGS Productivity y la colaboración de **Siemens**, donde se explicó los retos que deben afrontar las empresas en su digitalización y facilitó algunas soluciones basadas en la experiencia para superarlos durante el desayuno coloquio "Los retos de la digitalización de los sistemas de gestión".



“ Apostamos por tener alianzas y ser partner de los principales líderes mundiales del sector tecnológico. ”

## Evento Azure Data, AI Services y OpenAI junto a nuestro partner **Microsoft**



Un placer haber podido asistir al evento que realizamos junto a nuestro partner **Microsoft** sobre la ayuda de tecnologías como Azure Synapse Analytics.

Y maravilloso haber podido escuchar a Eduardo Corrochano, Ignacio Melero Miguel, Javier Lopez Gimeno y Lorena Ramírez Mondragón en el evento Azure Data, AI Services y OpenAI que realizamos junto a nuestro partner Microsoft.

# Nuevas asociaciones

Este año hemos incorporado las siguientes asociaciones empresariales, para nosotros es una forma de relacionarnos y forma parte de nuestra identidad como empresa.

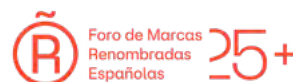
**OAP** Rural Cantabria



**CINBESA** Clúster de la Industria del Besaya



**FMRE** Foro Marcas Renombradas



**CISOVERSO** Comunidad de expertos en ciberseguridad



Fundación **CÍRCULO** de tecnologías para la defensa y la seguridad



**AFOCE**



**EL CÍRCULO** directivos de Alicante



La actividad asociativa es uno de los pilares estratégicos de Nunsys Group desde sus comienzos, es una forma de relacionarnos y forma parte de nuestra entidad corporativa, de ahí que fomentemos activamente el networking y la cooperación con asociaciones, institutos y clústeres. En el momento de elaboración de la presente memoria pertenecemos a un total de más de 60 asociaciones empresariales y sectoriales de ámbito regional, nacional y europeo. Citaremos algunas a modo de ejemplo de su diversidad y alcance:

- **AVI** Consejo Valenciano de la Innovación
- **ITEA** Eureka Cluster on Software Innovation
- **AEIH** Asociación Española de Ingeniería Hospitalaria
- **ITSMF** Information Technology Service Management Forum
- **AVE** Asociación Valenciana de Empresarios
- **SEEIC** Sociedad Española Electromedicina Ingeniería Clínica
- **TECNARA** Clúster de empresas TIC de Aragón
- **CCI** Centro de ciberseguridad industrial
- **ACICAE** Clúster Automoción de Euskadi
- **SAUDE** Clúster del sector de la Salud de Galicia
- **ALIA** Clúster Logístico de Aragón
- **AVIA** Clúster Automoción Comunidad Valenciana
- **CEAGA** Clúster de Empresas Automoción de Galicia
- **ARAHEALTH** Clúster Salud Aragón
- **AIN** Asociación de Industrias de Navarra
- **CAAR** Clúster Automoción de Aragón
- **CECV** Clúster Energía de la Comunidad Valenciana
- **AESAV** Asociación Empresas Servicios Audiovisuales Valencianos

Gracias a nuestra participación activa en ellas obtenemos un mejor conocimiento de las diversas necesidades y problemáticas de nuestros clientes, proveedores y competidores, así como del estado en las tecnologías mejorando con ello la competitividad de nuestras unidades de negocio y posibilitando que podamos contribuir en la defensa de nuestros intereses comunes.

# Patrocinios con asociaciones

Creemos en las alianzas estratégicas y en los acuerdos de colaboración, fomentando activamente el networking y la cooperación.

## Jornada de puertas abiertas junto con el **Club para la Innovación**

Se celebró la Jornada de puertas abiertas Nunsys Sothis / Club para la Innovación de la Comunidad Valenciana con la apertura de la mano de Paco Gavilán, Presidente CICV, CEO de Nunsys Sothis y Joaquín Membrado, Secretario General Club Innovación.

La primera de las ponencias ha contado con Roberto Milán, Director Comercial de Nunsys, quien ha presentado la compañía destacando algunos hitos importantes en la trayectoria de la empresa, como la reciente incorporación de Inycom y Ininfa Colombia SAS.



## Desayuno tecnológico en **AEICE Clúster Hábitat Eficiente**

Desde Nunsys Group junto a nuestro partner tecnológico **Sage**, realizamos una sesión dirigida a las empresas del **Clúster de Hábitat Eficiente en Valladolid**.

En esta ocasión la temática que se trató en este desayuno fue cómo podemos ayudar a tu compañía a ser más competitiva mediante un sistema de planificación de recursos empresariales que te permita optimizar, agilizar y automatizar los procesos que se llevan a cabo en los diferentes departamentos de tu empresa.



## Almuerzo tecnológico en **FEDA Confederación de Empresarios de Albacete**

Tuvimos el placer de organizar de la mano de nuestro partner tecnológico **Fortinet** esta jornada en la Sala de conferencias **FEDA Confederación de Empresarios de Albacete**, donde pudimos conocer cómo establecer la hoja de ruta de tu empresa en materia de ciberseguridad, contando con las soluciones de seguridad integrada y de alto rendimiento.

Contamos con la presencia de José Ignacio García Barrera, Regional Account Manager, y José Luis Jiménez, Consultor Seguridad y Gobierno TIC de Nunsys ISothis.



## El **Foro de Marcas Renombradas Españolas**

nos apoya en la internacionalización de nuestros productos propios

Nos visitó Mario Mariner, representante del **Foro de Marcas Renombradas Españolas** para caminar juntos y consolidar la internacionalización de nuestros productos propios.

Abrir nuevos mercados es un objetivo apasionante que tenemos en Nunsys Sothis Inycom y vamos a por ello con todas nuestras fuerzas.



## Forum "A Indústria Digital" promovido por la **asociación empresarial Nerlei de Portugal**



En este forum organizado por la asociación empresarial **Nerlei de Portugal**, se habló de la transformación Digital. Sothis presentando su caso de éxito de la digitalización de la fábrica de Porminho, uno de los mayores grupos cárnicos de Portugal, se subrayó que la tecnología es la mejor aliada para que la industria sea más rentable y se destacó la importancia de la digitalización en un mundo marcado por una competitividad.

# Reconocimientos y premios

Este año Nunsys Group ha recibido numerosos reconocimientos y premios por el esfuerzo y trabajo realizado entre todo el equipo.



## Nunsys Group recibe el galardón en Economía en la gala de Premios Levante-EMV

En Nunsys Group hemos sido reconocidos en los Premios Levante-EMV Prensa Ibérica 2023 en la categoría de Economía. Recogió el galardón nuestro Presidente y Director General Paco Gavilán, de manos del President de la Generalitat Valenciana, Carlos Mazón.

Muchas gracias a Levante-EMV y enhorabuena a todos los premiados AFAV, Grupo Sorolla Educación,

Ibox Energy, Fundación Instituto Valenciano de Oncología (IVO), las jugadoras valencianas de la selección española femenina de fútbol Ivana Andrés, Enith Salón y Alba Redondo, Ateval, Fundación Bancaja, Anecoop y el científico Avelino Corma. Y también gracias a todos los que habéis ayudado a que este galardón sea una realidad. Nuestras personas, el motor de la compañía, nuestros clientes y nuestros proveedores. [+ INFORMACIÓN >](#)



## SothisConcrete renueva la confianza de SAP hasta 2025

Se certifica como solución para la Intelligent Enterprise, gracias a su compatibilidad con RISE with SAP y sus posibilidades de integración con otros productos de SAP. [+ INFORMACIÓN >](#)



## Proyecto del año en los SonicWall Partner Awards 2023

Gracias a todo el equipo de SonicWall, estamos convencidos que continuaremos aportando valor a nuestros clientes, trabajando codo con codo, ofreciendo una variedad de soluciones que les ayuden a proteger sus redes y datos contra ciberataques. [+ INFORMACIÓN >](#)



## Premiados, por parte de Kyocera Document Solutions España

Seguimos creciendo de la mano de nuestros partners. Estamos muy contentos de haber sido premio, por parte de Kyocera Document Solutions España, en la categoría de Crecimiento. [+ INFORMACIÓN >](#)



## Logramos el nivel más alto de certificación de Microsoft Cloud

Conseguimos la designación de Seguridad sumándola a nuestra lista de competencias de Microsoft Solution Partner, hemos llegando al nivel más alto de certificación de Microsoft Cloud. [+ INFORMACIÓN >](#)



## Sothis by Nunsys Group ha consolidado su posición como Partner Grow with SAP

Sothis ha consolidado su posición como un partner de renombre a nivel global. El objetivo que persigue GROW with SAP es facilitar el acceso a SAP S/4HANA Cloud, Public Edition a las empresas de cualquier tamaño. [+ INFORMACIÓN >](#)

## 4.4. Sociedad

4.4.1. Generación y distribución de la riqueza



# Generación y distribución de la **riqueza**

Desde sus inicios en 2007 el Grupo Nunsys viene experimentando un fuerte crecimiento, con una evolución a la que se suma al crecimiento orgánico constante del negocio la incorporación de nuevas empresas.



## Datos clave

Gasto salarial **88M€**

Coste salarial **68M€**

Seguridad social **20M€**

Contrataciones **1.106**

Clientes activos **+7.000**

# 5. Retos para el 2024



# Expectativas 2024

La tecnológica Nunsys prevé llegar a los 300 millones en 2024 tras crecer un 64% el año pasado



## Previsión Datos 2024

Previsión facturación

235M€ 

Compañías integradas

+30

Previsión trabajadores y trabajadoras

+2.700

Delegaciones en España

+27

Clientes

+7.500

# Nuevas soluciones 2024

En 2024, Nunsys Group continuará reforzando y lanzará varias soluciones innovadoras para optimizar diversos aspectos de la gestión empresarial.

## Foco sectorial **Grow with SAP.**

En 2024, continuaremos reforzando el enfoque en SAP S/4HANA CLOUD, reconociendo su importancia como un pilar esencial en nuestra estrategia. Esto nos permitirá optimizar procesos sectoriales y mejorar la eficiencia operativa de nuestros clientes.

## Internacionalización de **producto propio.**

Nos proponemos expandir nuestras soluciones a Europa y Latinoamérica, llevando nuestros productos innovadores a nuevos mercados. Esta internacionalización fortalecerá nuestra presencia global y nos permitirá adaptarnos mejor a las necesidades locales.

## Solución de construcción en **SAP S/4HANA Cloud Public.**

Publicaremos Concrete Lite, nuestra solución de construcción en SAP S/4HANA bajo el programa Grow with SAP. Esta herramienta ofrecerá una mayor flexibilidad y escalabilidad a para clientes Startup o clientes de tamaño menor con un potencial de crecimiento en los próximos años en el sector de la construcción.

## Consolidación como referente en el **sector construcción.**

Nos consolidaremos como un referente nacional e internacional en Construcción, promoción inmobiliaria y urbanismo, utilizando nuestra solución Sothis Concrete en SAP S/4HANA private cloud. Este objetivo refuerza nuestro compromiso con la innovación y la excelencia en el sector.

## Apoyo en procesos de **migración Move.**

Apoyaremos a empresas españolas e internacionales en sus proyectos de migración Move, facilitando una transición suave y eficiente a SAP S/4HANA. Esto permitirá a nuestros clientes mantenerse competitivos y adaptarse rápidamente a los cambios del mercado.

## Sothis **Concrete Lite.**

Presentaremos Concrete Lite, una herramienta basada en SAP S/4HANA Public Cloud para la gestión integral de proyectos de construcción. Esta solución proporcionará flexibilidad y eficiencia, facilitando la gestión de proyectos de cualquier tamaño y permitiendo un mejor control de costes y tiempos, que ayude a las compañías a mejorar la ejecución.

## Sothis **Smart Invoice y eInvoice Panamá.**

Lanzaremos Sothis Smart Invoice, una herramienta avanzada para la automatización y gestión de facturas electrónicas con IA generativa. Además, introduciremos eInvoice Panamá, una solución específica para cumplir con las normativas fiscales de Panamá, asegurando conformidad y eficiencia en los procesos de facturación.

## Sothis **Open Sales Order.**

Ofreceremos Sothis Sales Order, diseñada para optimizar la gestión de órdenes de venta. Esta solución mejorará la visibilidad y control de los procesos de ventas, incrementando la eficiencia operativa y la satisfacción del cliente. Más detalles están disponibles en nuestro sitio web, bajo Sothis Open Sales Orders.

## Sothis **Concrete for Real Estate Project Management.**

Presentaremos una solución innovadora para la gestión de proyectos de promoción inmobiliaria y urbanismo integrada en SAP S/4HANA. Esta herramienta permitirá a las empresas gestionar eficazmente sus proyectos, permitiendo generar estudios de viabilidad para la aprobación de la inversión por el comité y la gestión posterior del proyecto final, proporcionando análisis avanzados para su control.

Te invitamos a que nos transmitas tus comentarios y sugerencias de mejora para próximas ediciones a través de correo electrónico a:



**Andea Villafañe**  
Directora de Marketing y Comunicación  
andrea.villafane@nunsys.com



**Isabel Ortega**  
Área de Marketing y Comunicación  
isabel.ortega@nunsys.com



[nunsys.com](http://nunsys.com)  
[comunicacion@nunsys.com](mailto:comunicacion@nunsys.com)

Edificio Central  
Calle Gustave Eiffel, 3  
Parque Tecnológico  
46980 Paterna (Valencia)

